

אשרת

EDUCATION

S E R V I C E S



מסלול הכשרה למנהלי מכירות בתחום הסייבר

חדשנות טכנולוגית | טרנדים
ומגמות מובילות בתחומי הסייבר
אבטחת מידע | תקשורת וענן



הכשרה טכנולוגית למנהלי מכירות בתחום הסייבר

חדשנות טכנולוגית, טרנדים ומגמות בתחומי הסייבר, אבטחת מידע, תקשורת וענן

<ul style="list-style-type: none"> • עולם המחשוב בכלל ותחום הסייבר בפרט עובר בעשור האחרון מהפכה טכנולוגית מדהימה וצמיחה מואצת ביותר. • ללא הגנת סייבר הולמת אין זכות קיום של שום חברה או ארגון ציבורי \ ממשלתי, הן מבחינה עסקית והן מבחינת הרגולציה. • הדרישה בשוק העבודה הישראלי לאנשי מכירות מקצועניים ומומחי Pre-Sale בעלי הבנה ורקע בתחום הולכת וגוברת מיום ליום. • כיום התחרות כה רבה שחברות רבות עסוקות "בגיוס בכל מחיר" העיקר לאייש דרישות עסקיות בשוק שבו חסר עובדים בעלי מומחיות וידע טכנולוגי ומאידך ניסיון בתחום המכירות ופיתוח עסקי. • הקורס בא להתמודד עם השלמת הפערים הטכנולוגיים ומתן ארגז כלים למי שרוצה לעשות שדרוג מקצועי ואישי בקריירה שלו ולעסוק בתחום המרתק ביותר מכלל תחומי המחשוב. 	<p>מהות הקורס</p>
<ul style="list-style-type: none"> • פיתוח מיומנויות טכנולוגית בתחום הסייבר \ אבטחת מידע \ תקשורת \ מחשוב ענן . • פיתוח עסקי בתחום הסייבר. • קידום אישי \ קידום מקצועי \ בניית שם מקצועי כמותג. 	<p>תחום ההדרכה</p>
<ul style="list-style-type: none"> • רקע טכנולוגי בסיסי בתחום המחשוב \ תקשורת. • ניסיון עסקי ומקצועי בתחום השיווק \ מכירות בתחומי המחשוב \ תקשורת \ ספקיות אינטרנט. 	<p>רקע נדרש לקורס</p>
<ul style="list-style-type: none"> • מנהלי מכירות בתחומי המחשוב השונים שרוצים להתקבל לעבודה כמנהלי מכירות בתחום הסייבר \ אבטחת מידע \ תקשורת ורוצים נקודת התחלה ובסיס מקצועי חזק בתפקיד החדש. • מנהלי מכירות בתחום הסייבר שמבינים שהיום כדי להצליח בסגירת עסקאות חייבים גם ידע טכני בסיסי ושההצלחה שלהם לא יכולה להיות תלויה בתפקודו של ה Pre-Sale שמתלווה אליהם. • אנשים טכניים בתחום המחשוב שרוצים לפתח קריירה בתור אנשי Pre-Sale בתחום הסייבר. • סמנכ"לי מכירות \ מנהלי צוותי מכירה שרוצים לשפר מיומנויות ולהעמיק את הידע הטכנולוגי שלהם לצורך הבנה טובה יותר עתיד תחום הסייבר. 	<p>קהל יעד</p>
<ul style="list-style-type: none"> • ראיון אישי טלפוני או פגישה אישית. • קורות חיים או קישור לפרופיל לינקדאין המציגים רקע בתחום המחשוב המתאים לקהל היעד של הקורס. 	<p>תנאי קבלה</p>
<ul style="list-style-type: none"> • מסלול ערב : 40 שעות, 10 מפגשים, ימי שני, 17:30 – 21:30, מיקום ההדרכה מרכז ההדרכה של חברת ארו, הנגר 2 כ"ס <ul style="list-style-type: none"> ○ 22.07 : שיעור ראשון ○ 29.07 ○ 05.08 ○ 12.08 ○ 19.08 אין שיעור, שבועיים אחרונים לחופש הגדול ○ 26.08 אין שיעור, שבועיים אחרונים לחופש הגדול ○ 02.09 ○ 09.09 ○ 16.09 ○ 23.09 ○ 30.09 אין שיעור - ראש השנה ○ 07.10 ○ 14.10 אין שיעור - סוכות ○ 21.10 אין שיעור - סוכות ○ 28.10 שיעור אחרון 	<p>היקף הקורס</p>

<ul style="list-style-type: none"> • מסלול ערב : 40 שעות מלאות 10 מפגשים שבועיים X 4 שעות מלאות. • קורס מותאם אישית : הדרכה מיוחדת לחברות ע"פ רשימת תכנים ומועדים שמתואמים ע"פ דרישות הלקוח 	<p>מסלולים</p>
<ul style="list-style-type: none"> • 6,490 ₪ לא כולל מע"מ • תנאי תשלום לחברות: שוטף + 30 • תנאי תשלום ליחידים : עד 3 תשלומים ב כ"א 	<p>עלות למשתתף</p>
<ul style="list-style-type: none"> • השתתפות במינימום 80% ממפגשי הקורס , במידת הצורך השלמה במחזור עוקב \ מקביל. • לעמוד בהצלחה ב-2 משימות קבוצתית. • לעמוד בהצלחה ב-3 משימות אישיות. • בסיום הקורס תינתן תעודה מוסדרת מטעם המכללה + מכתב המלצה אישי (במידת הצורך). 	<p>סיום הקורס וקבלת תעודת סיום</p>
<ul style="list-style-type: none"> • הילל קוברובסקי • ערן שחם • מיטל ברוקס , מרצה בינלאומית , מדריכה מסומכת ל CISO \ CISSP https://www.linkedin.com/in/maytalbrookskempler/ • מרצים אורחים : <ul style="list-style-type: none"> ○ מנהל מכירות בכיר מטעם יצרן ○ מנהל מכירות בכיר מטעם חברת הפצה 	<p>מרצים</p>
<ul style="list-style-type: none"> • פתיחת מסלולי הקורס תלויה בהיענות של המשתתפים. • המכללה שומרת לעצמה זכות לשנות את התכנים בקורס כדי לשמור על רלוונטיות ועדכניות גובהה למגמות והטרנדים הטכנולוגיים והעסקיים בתחום הסייבר המקומי והעולמי. 	<p>הערות</p>

הילל קוברובסקי

- יועץ אסטרטגי בתחומים: סייבר סקיוורטי, טרנדים ותחזיות טכנולוגיות, חדשנות אירגונית, עתידנות טכנולוגית, שיווק דיגיטלי.
 - סיוע וליווי חברות טכנולוגיות בפיתוח עסקי ושיווקי: פיתוח מוצרים \ שירותים חדשים, ערצי שיווק והפצה חדשים, הכנת תכניות עסקיות ואסטרטגיות.
 - מרצה בכיר בתחומים של חדשנות טכנולוגית: יעילות \ מזעור המחשוב, אנרגיה ירוקה, מהפכת הבינה מלאכותית, מהפכת האינטרנט של דברים, השפעת התפתחות הטכנולוגיה המואצת על האנושות.
 - מדריך טכנולוגי בכיר בתחומים של סייבר, אבטחת מידע ותקשורת נתונים, קורסי הסמכה ליצרנים שונים, קורסים להכשרת מנהלי מכירות בתחום הסייבר, הרצאות בנושא טכנולוגיות עתידיות עבור מנהלים בכירים \ דירקטורים \ מנהלי מכירות, טרנדים ומגמות טכנולוגיות בתחום המחשוב והסייבר. רקורד מוכח וניסיון של 19 שנה בתחום ההדרכה, אלפי תלמידים ומאות קורסים והרצאות.
 - מדריך מוסמך של חברת Check Point מאז 1999, מדריך בכיר של חברת Fortinet מאז 2007, מדריך בכיר ב Cisco ישראל מאז 2018.
 - 22 שנות ניסיון כארכיטקט פתרונות אבטחה בתחומי הסייבר, אבטחת המידע והתקשורת, רקורד של תכנון וביצוע ותחזוקה שוטפת של מאות פרויקטים בארץ ובעולם.
 - ניסיון של 13 שנה כמייסד ומנכ"ל של חברת Professional Services מובילה בתחום פתרונות סייבר. חבר בפורום הישראלי למנהיגות – LIF.org.il.
 - חבר באיגוד הדירקטורים הישראלי IDU.org.il, מנטור עסקי בתוכניות ליווי שונות של האיגוד.
 - חבר הלשכה לטכנולוגיות המידע בישראל sysnan.co.il, ושותף בהקמת מרכז מצוינות סייבר בלשכה.
 - חבר בפורום מנהלים לחדשנות - הטכניון - מרכז הידע לחדשנות.
 - חבר בערוץ הישראלי של ה - Singularity University (אוניברסיטה לחשיבה עתידנית)
 - מייסד ומנהל של מעל 14 קהילות \ פורומים בתחומי סייבר, תקשורת, חדשנות אירגונית, עתידנות טכנולוגית, חדשנות אירגונית כאסטרטגיה עסקית.
 - קישור לפרופיל לינקדין Hillel Kobrovski
- <https://www.linkedin.com/in/hillel-kobrovski/>
- זמין תמיד לכל שאלה או התייעצות: **054-7700919** | Hillel@InnoVateOrDie.co.il

מנהל אקדמי של הקורס ומרצה ראשי

ערן שחם

- בעל ותק של 27 שנה בהרצאות וניהול הדרכות טכנולוגיות.
 - בעל ניסיון רב בניהול בתי ספר למחשבים במסגרת אקדמית ומסחרית, שותף של Arrow חברת ההפצה הגדולה בעולם ומספק שירותי הדרכה לחברות, ארגונים ביטחוניים וגופי ממשלה בפריסה ארצית.
 - ערן מפתח תוכנית לימוד ומכשיר לקוחות ושותפים של חברת צ'ק פוינט בארץ ובח"ל בטכנולוגיות של החברה.
 - בעבר מנהל קורסי תעודה במחשבים ביחידה ללימודי המשך של מוסד הטכניון שכללו 3 מרכזי הדרכה, מעל 60 קורסים בשנה) ואת מחלקת ההדרכה הטכנולוגית של חברת ה-IT הגדולה בישראל, מלם-תים, המספקת שירותי הדרכה ל-4,000 עובדי החברה.
 - חוות השרתים שתכנן והקים, הינה הגדולה בישראל בתחום ההדרכה, החווה מהווה פלטפורמת ענן פרטי להדרכות בארץ ובח"ל ומאפשרת להעביר הדרכות גם במקומות בהן אין תשתית הדרכה מתאימה. בנוסף מספקת יכולות מחשוב גבוהות לסטודנטים, עיבוד כמויות מידע גדולות בזמן קצר והתנסות בסביבות הגנה/תקיפה כפי שקיימות בתרחישים בשטח.
 - קישור לפרופיל לינקדין Eran Shaham
- <https://www.linkedin.com/in/eran-shaham-5a8543b/>
- זמין תמיד לכל שאלה או התייעצות: **050-6560666** | Eran@Business-Class.co.il

מנהל מקצועי של הקורס

במסגרת הקורס נדון ונציג את הנושאים העיקרים הבאים:

סקירה כללית של עולם הסייבר \ עולם ה-IT

- "גבולות גזרה" עסקיים וטכנולוגיים בתום הסייבר.
- בעלי תפקידים בארגון והשפעתם בקבלת החלטות.
- תקנים ורגולציות מובילות שמשנות את המציאות העסקית.
- קשת הפתרונות IOT to Cloud .
- מהם ה- Buzzword שכל מנהל מכירות בתחום חייב להכיר.
- השוק הישראלי : יצרנים = < ערוצי הפצה = < מיפוי שחקנים ראשיים.
- "שלא ימכרו לך סיפורים" – להבין מה כתוב בדוחות השוואה ומיפוי שוק: Gartner, IDC, NSS-LABS .
- הסביבות החיצוניות \ הפנימיות המשפיעות על עבודתו של מנהל אבטחת המידע האירגוני (CISO)
- התחומים בהם צריך ה CISO להתמחות כדי לבנות וליישם תוכנית אבטחת מידע והגנת סייבר מקצה לקצה בארגון.
- המחויבות של תפקיד ה- CISO לבין המציאות העסקית שדורשת "טובת העסק" תחילה.
- סיפורים "לוהטים" משנת 2018-2019 ומה אפשר ללמוד מהם.
- האם מערכות ה- Security Orchestration מהוות איום על התעשייה או גישת חבל הצלה לתעשייה שמשועת לעובדים מקצועיים.
- מלחמת מערכות ה- AI ההתקפי במערכות ה-AI ההגנתי.
- ניתוח והבנת עתיד תחום הסייבר לאן.
- טרנדים בולטים בתעשייה 2019 ולמה אנחנו אמורים לצפות בשנים הקרובות.
- השפעות טכנולוגיות על התחום שבאות "מחוץ לתחום" : מהפכת ה-AI/IL , מהפכת ה-IOT , מהפכת האוטומציה , מהפכת ה- Industry 4.0 , מהפכת הלימוד המתקדם.
- השפעות "לא טכנולוגיות" על התחום שבאות "מחוץ לתחום" : השינויים בעולם העבודה החדש , השפעות גיאופוליטיות , השפעות הרגולציה , השפעות הבלוקצ'יין על תחום הסייבר בעולם.

חלק 1:
סקירה כללית של תחום הסייבר

מערכות אבטחה מרכזיות FW/UTM – הגנה מרכזית ברמת ה Gateway

- סקירה טכנולוגית מהירה : עבר – הווה – עתיד.
- אז מה זה בכלל FW .?
- מודלים ליישום מערכות FW ומה ההבדלים הטכנולוגיים ביניהם , יתרונות-חסרונות של כל מודל.
- סגמנטציה פנימית VS סגמנטציה חיצונית.
- יצרנים מובילי שוק: שוק ישראלי VS שוק עולמי.
- סיווג פתרונות לפי אפיון צרכי הלקוח.
- סוגי מערכות לפי סביבות : Data Center / Telecom/ MSSP / Perimeter / Cloud / SCADA .
- פלטפורמות : Hardware / Open Server / Virtual Appliance .
- ההבדלים הגדולים בין היצרנים.
- חומרה "רגילה" לעומת חומרה מבוססת ASIC .
- מערכת חוקים גלובלית לעומת מערכת חוקים Per-Interface .
- סינון תוכן Flow Base לעומת Proxy Base .
- סינון תוכן בתצורת Forward Proxy לעומת Transparent Proxy .
- סינון תוכן ברמת DNSF לעומת URLF .

חלק 2:
מערכות אבטחה מרכזיות FW/UTM

<ul style="list-style-type: none"> • <u>סינון תוכן במערכות NGFW:</u> <ul style="list-style-type: none"> ○ Application Control ○ URL Filtering DNS Filtering ○ CDR & Sandbox AntiVirus ○ AntiSpam Filtering ○ DLP & File Block ○ IPS / IDS / DDOS Protection • ציפיות ריאליות \ ציפיות לא ריאליות ממערכות FW/UTM – ניפוץ מיתוסים של התעשייה ! 	
<p style="text-align: center;"><u>מערכות אבטחה ברמת ה End Point</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • האם הגנה ברמת ה Gateway מסוגלת לתת מענה מספק לארגון בתחום הגנת הסייבר או שהיום לא ניתן לוותר על הגנה ברמת התקן הקצה ?. • האתגרים של ה-CISO בהגנה על תחנת הקצה בסביבת העבודה והמחשוב של שנת 2019. • קשת הפתרונות בהגנה על התקני קצה : Windows / MAC OS / Linux. • ניהול מרכזי מקומי VS ניהול מרכזי מהענן VS ניהול מרכזי כשרות מנוהל. • Endpoint Protection Platform (EPP) vs Endpoint Detection & Response (EDR). • XDR: A New Approach to Detection and Response. • יצרנים מובילי שוק: שוק ישראלי VS שוק עולמי. • יישום DLP \ Application Control \ URLF \ DNSF ברמת תחנת הקצה. • חסימת חיבור מדיה נתיקה. • הגנה על התקני קצה לא סטנדרטים : סמארטפונים , טאבלטים , התקני IOT , בקרים תעשייתיים. • ציפיות ריאליות \ ציפיות לא ריאליות – ניפוץ מיתוסים של התעשייה !. 	<p style="text-align: center;">חלק 3: מערכות אבטחה ברמת ה End Point</p>
<p style="text-align: center;"><u>עולם התקשורת מקצה לקצה</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • תחומים \ פתרונות בתחומי התקשורת. • יצרנים בולטים בתחום. • השוק העולמי \ השוק הישראלי \ שחקנים בולטים בשוק הישראלי. • מתגים: מתגי קצה , מתגי Core , מתגי Backbone , מתגי Data Center. • מתגים: תשתית כבילה 10GB / 40GB / 100GB. • סגמנטציה ברשת הפנימית \ סגמנטציה ברשתות החיצוניות. • פתרונות חיבור מרחוק \ מהפכת הרשת הנגישה – מכל מקום , בכל זמן , מכל התקן. • מהפכת ה-5G , מהות המהפכה , ציפיות ריאליות , תחזית טכנולוגית לאימוץ על ידי התעשייה. • כיצד מתמודדים עם יישום סגמנטציה בענן הציבורי. • פתרונות NAC מסורתיים לעומת הגישות החדשות ביישום בקרת גישה לרשת . 	<p style="text-align: center;">חלק 4: עולם התקשורת מקצה לקצה LAN-WAN Wireless</p>
<p style="text-align: center;"><u>מבוא כללי לעולם ה- וירטואליזציה והענן הציבורי</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • סקירה כללית על תחום הווירטואליזציה : יצרנים , השוואה בין הפלטפורמה. • האתגרים ביישום אבטחת מידע בסביבה של Data Center . • תיאור של השוק הישראלי בתחום הווירטואליזציה : יצרנים \ שחקנים בולטים . • סקירה כללית על פלטפורמות הענן הציבורי : יצרנים , השוואה בין הפלטפורמות . • האתגרים ביישום הגנת סייבר בסביבה של ענן ציבורי . • תיאור של השוק העולמי בתחום הענן הציבורי : יצרנים \ שחקנים בולטים . 	<p style="text-align: center;">חלק 5: מבוא כללי לעולם ה- וירטואליזציה והענן הציבורי</p>

פיתוח אישי ומקצועי בתחום הסייבר

- ההסדרה של מקצועות הסייבר
- הסמכות שיש בשוק
- מה התפקיד של רשות הסייבר
- מיתוג אישי כאסטרטגיה לפיתוח מקצועי, וקריירה מצליחה בתחום הסייבר.
- ערוצים מומלצים לקבלת השראה.
- איתור תכנים אוטומטי.
- איך מנהלים לאורך שנים קריירה מוצלחת בקהילה הסייבר הישראלית.
- ערוצים "בעולם האמיתי" להתחבר לקהילת הסייבר הישראלית.
- ערוצים "בעולם האמיתי" להתחבר לקהילת העסקים הישראלית.
- איך לומדים? איך רוכשים ידע לפני כולם? , ולמה התירוץ של "אין לי זמן" \ "אין לי כסף" הוא רק תירוץ.
- בניית Road Map לקריירה שלך : הכנת תוכנית הכשרה אישית \ תוכנית פיתוח מקצועית לטווח ארוך.

חלק 6:
פיתוח אישי ומקצועי בתחום הסייבר

מיתוג אישי בעולם מחובר (Personal Branding)

- מיתוג אישי באינטרנט כאסטרטגיה עסקית
- סקירה מהירה של הרשתות החברתיות – יתרונות \ חסרונות של כל פלטפורמה:
 - טוויטר : פרופיל אישי
 - לינקדאין : מנוי בסיסי בחינם\מנוי בתשלום, קבוצות, דף חברה
 - פייסבוק : פרופיל אישי VS דף עסקי, סוגי קבוצות
 - טלגרם: פרופיל אישי, סוגי קבוצות
 - וואצאפ: פרופיל אישי, סוגי קבוצות
 - ועוד כמה פלטפורמות חברתיות מפתיעות
- שימוש ברשתות חברתיות כמיקוד עסקי: איתור לקוחות, איתור הזדמנויות עסקיות, מודיעין עסקי תחרותי, גיוס עובדים,
- מיקוד פעילות עסקית ברשתות החברתיות לשוק הישראלי : טיפים, כללי עשה-אל תעשה
- בניית פרופיל מקצועי ברשת פייסבוק + תרגול אישי + משימה אישית
 - בניית פרופיל מותאם לסריקה של גורם אנושי \ מערכת ממוחשבת.
 - פתיחת דף עסקי.
- בניית פרופיל מקצועי ברשת לינקדאין + תרגול אישי + משימה אישית
 - בניית פרופיל מותאם לסריקה של גורם אנושי \ מערכת ממוחשבת
 - יצירת רשת קשרים אורגנית
 - שימוש במערכת הדיוור, כולל מעקף לשליחת הודעה ללא עלות
 - נטוורקינג איכותי מותאם לקהל הישראלי
 - השתייכות לקבוצות \ Follow למובילי דעה \ Follow לדפים עסקיים
 - הקמת דף חברה

חלק 7
מיתוג אישי בעולם מחובר

בכל שאלה או התייעצות, אנחנו תמיד זמנים עבורכם

מוריה רחמנוב

מתאמת הדרכה \ הרשמה
משרד: 09-764522 | נייד: 054-2386565
Moria@Business-Class.co.il

הילל קוברובסקי

מרצה, חוקר, יועץ אסטרטגי ומנטור עסקי ושייווקי
בתחום הסייבר, חדשנות ארגונית ועתיידנות טכנולוגית
Hillel@InnoVateOrDie.co.il | 054-7700919