

LINKEY

区块链世界银行

2018v1.0

白皮书

目录

1.内容摘要.....	
2.项目背景.....	
2.1 数字货币发展.....	
2.2 数字货币投资痛点.....	
2.3Linkey 的愿景.....	
3.Linkey 介绍.....	
3.1 去中心化数字货币金融平台.....	
3.2 专业的数字货币投资服务机构.....	
3.3 数字货币智慧金融社区.....	
3.4 技术架构.....	
4.项目规划.....	
5.声明.....	

1.内容摘要

Linkey 区块链世界银行（以下简称 Linkey）是一家提供专业区块链货币业务的去中心化金融服务机构。Linkey 以自有的高性能公链为基础设施，结合由全球技术与金融精英组成的顶尖社区，为客户提供数字货币领域全面、安全、便捷和专业的资产管理与增值服务，业务范围涵盖数字货币领域的储蓄、投资银行、保险信托、期货、投资管理以及财富管理等，促进数字货币投资领域的发展。

Linkey 依托完善的数字货币金融服务支持，提供了安全便捷、去中心化的一站式的数字货币资产投资管理方案。客户不仅可以在 Linkey 上进行传统银行的数字货币资产储蓄与支付行为，也可以投资由 Linkey 社区组织的数字货币基金等低风险理财产品，还可以参与 Linkey 平台上的期货、私募基金等高风险投资。依托 Linkey 提供的全面的数字货币投资服务支持，客户可以自由挑选和配置适合自己的数字货币资产投资方案，大大提升客户的数字货币投资专业性和有效性。



图 1.Linkey 金融生态示意图

2.项目背景

2.1 数字货币发展

2008年，中本聪发表了名为《Bitcoin: A Peer to Peer Electronic Cash System》论文，其中首次提出了区块链的概念。紧接在2009年1月，中本聪用第一版的软件挖掘出了创始区块，包含着这句：“The Times 03/Jan/2009 Chancellor on brink of second bailout for banks.”，这句话如魔咒一般，开启了区块链和数字货币的时代。

区块链技术以其巨大的发展前景，获得了人们的普遍关注和支持。区块链作为基础支撑技术，逐渐独立出来并应用于多种场景，一如诞生了多种基于此概念的数字货币（比如莱特币、狗狗币、瑞波币等），同时，各类通用/专业型公链平台（如以太坊、NEO、IPFS等）也迅速发展。

当前，基于区块链技术的项目，已从一开始的数字货币，衍生至金融、开发工具、存储、交易、数据、环保甚至人工智能领域，德勤最新报告显示，全球区块链项目总数已超过90000个，但仍有相当多的垂直领域的问题亟待区块链技术带来新的曙光。

2.2 数字货币投资痛点

现如今，区块链技术处于高速发展阶段，区块链项目有如雨后春笋般增长爆发，与此同时，区块链领域各类问题在当前高速野蛮生长的情况下曝露出来，如

爱西欧跑路及各类空气项目的出现，这些极大的伤害着成长中的数字货币市场，让对区块链未来看好的场内和即将入场的投资者感到深深的不安。



图 2.区块链的发展现状

2.2.1 数字货币市场风险极高

由于数字货币尚未被监管（其技术特征也是为了减少监管而设计），同时区块链项目 ICO 也游走在现有法律法规之外。在无任何约束条件下，区块链项目的 ICO，仅能靠项目方的自律实现。可惜人性总有缺陷，脱离了监管期望自我约束是不现实的，众多空气项目及跑路现象展示了区块链领域无底线圈钱的现状。

重要的是，区块链项目一般都会发行代币，在经历了比特币暴涨以后，数字货币市场一直宣传着百倍千倍的收益。但现实是残酷的，比特币暴涨后也发生了暴跌，爆发式增值在当今已再难见到，更多的是项目方代币上线交易所以后，拉升后高位套现离场，留下一地鸡毛，对项目及代币持有人无任何责任心。

尽管也有优质并且负责的项目在持续的推进区块链的发展，但总体而言，当前数字货币市场极为混乱，对普通投资者而言收益不高，然而风险却是无限大。

2.2.2 交易市场参与者专业性差

监管的缺失不仅在于区块链项目的难以追踪属性，整个数字货币市场对投资者也仅有简单的身份审核这样没有实质意义的 KYC，几乎无底线的准入机制让大批没有风险管理意识甚至没有投资经验的群体加入到危机四伏的数字货币市场中投机，现存投资者中，绝大部分是没有能力分析并甄别区块链项目真伪和前景的。

然而，不仅是个人投资者在数字货币市场中不专业，由于区块链领域的新兴及其特殊性，即便是传统金融从业者，也不一定能表现得专业，因为常规的评估指标和量化策略，在这里往往是失效的。

平均专业程度极低的投资人群体，是造就现今区块链领域混乱非常的主要原因之一。

2.2.3 个人参与者交易成本高

除去市场本身的风险，区块链在自身设计时，最重要的是去中心化，这个设计考虑了合约履行的成本，也就是转账手续费。初期，手续费在单个数字货币价值不高的时候几乎可以忽略，但是当数字货币价格暴涨后，如比特币，原本的转账手续费随之膨胀成可观的交易成本。上涨的交易成本极大的限制了个人数字货币市场参与者交易的自由度。同时，数字货币原本重要的应用场景—支付，也受到了极大的制约，甚至到了如果不修改规则无法进行的地步，而这些都严重制约区块链行业的发展。

2.2.4 大额数字货币资产增值困难

虽然经历经历指数式爆发增长，数字货币市场相较传统金融市场而言，仍处于较小的规模，同时由于疯狂的 1C0 产生大量的代币，这些代币分散了大部分的资金。数字货币市场由于缺乏快速稳定的流通渠道，这导致了整个市场深度较浅，大额数字货币资产无法快速流转增值，如果想要不对市场造成显著冲击，则需要长时间的交易操作或者在场外寻找第三方权威机构担保进行大宗交易，这对大额数字货币资产来说都是很难接受的，这也导致大额资产很难在币市中有好的增值机会。

2.2.5 投资场景匮乏

一般的数字货币资产持有者，投资渠道非常有限，可以接触到的往往只有风险极大的 1C0 和二级市场炒币。如何打通数字货币与实体经济的链接，是区块链行业一直在探索的问题。尽管已经做了大量创新与尝试，但在去中心化带来的潜在风险被完全探知并控制前，仍然难以看到个人投资者有接触新的投资渠道的曙光。

投资场景的匮乏，把本来不专业的投资人困在危机四伏的数字货币市场中，严重压缩了投资者的生命周期，出场投资者返回几率很小，潜在新投资者变得保守观望，使数字货币交易市场缩水，最终为区块链行业发展带来负面影响。

2.3 Linkey 的愿景

Linkey 的使命是通过区块链技术和专业的社区为所有投资者带来合适的数字货币金融产品和服务,通过区块链技术探索并构建去中心化的稳定数字货币金融生态,为区块链投资者带来保护和引导他们规避风险,带来资产增值,最终为混乱的区块链行业和数字货币市场的拨乱反正贡献自己的力量。

Linkey 将极大的提升现有数字货币市场的投资专业水平,通过一系列基于智能合约的金融产品和智慧金融社区的服务,让 Linkey 投资者不再完全暴露在风险之中,让数字货币资产拥有更好的投资、流通和传承的渠道,不止 Linkey 创始团队的盈利会全部回馈市场,同时 Linkey 投资者的盈利也会反哺社区,形成良性循环的金融生态。Linkey 也是个极具创新的系统,未来将不会拘泥于已有的产品和服务设计,它拥抱一切有利于投资者和区块链发展的创新,不断提升和稳固自己在数字货币市场的专业性、权威性和影响力。

3. Linkey 介绍

自比特币这一基于区块链的数字货币诞生以来,人们持续的创新着区块链的应用场景,从最初的去中心化货币到特定场景的高层级应用如用于跨国支付的 RIPPLE、用于借贷的 ETHlend,到底层的公链研发如 Ethereum、NEO,各类区块链项目如雨后春笋般涌出。而 ICO 与区块链分叉的机制,为区块链项目的融资和普通人的参与带来了极大便利,而此前数字货币暴涨的行情,吸引大量看好区块链未来的人们加入到这场盛宴中。

可惜好景不长，经过爆发式增长后的数字货币世界，在这个时间点，已经开始冷却：各类空气币项目极大的伤害了投资者，世界各国开始注意到疯狂的区块链并开始采取监管措施，原本一片光明的区块链如今凶险无比，稍有不慎投资者便可能血本无归，这些负面的环境变化都在消磨着投资者对区块链的热情与信心。

尽管当前区块链乱象丛生，但这并不改变区块链具有极大发展前景这一事实，去中心化与数字货币在未来将再一次极大的解放人们的生产力。基于此，我们可以断言，区块链及数字货币，现在以及未来都有持续并强大的投资价值，只是现在已不再是一个遍地黄金的时代。

Linkey，正是这区块链乱世中的一盏明灯，为投资者探索价值之路而来，为引导迷茫的数字货币投资而来。通过构建自有的区块链金融平台和融合一系列金融服务，Linkey 构建了一个安全的数字货币生态，集合社区的智慧，Linkey 投资者将不再直接暴露于区块链投资风险中，并且提供他们迫切需要的数字货币资产增值服务。而 Linkey 利用其代币为标的，以数字货币服务数字货币的方式，规避来自各国政府的监管风险，让 Linkey 能够无后顾之忧的践行自己的理念，全身心为投资者带来最大的价值。

下面，我们将从去中心化数字货币金融平台和专业的数字货币投资服务机构两个角度，更详细的介绍 Linkey。

3.1 去中心化数字货币金融平台

传统的金融机构，由于中心化政策和领导意志的影响，其所设计和提供的金融产品往往无法最大化满足投资者的利益。同时，在传统金融机构活动中，由于

监管需要，投资者的资金必须托管于第三方并为此付出高昂的托管费用。而依托区块链技术，Linkey 平台将不再需要第三方信任监管，这种优势让 Linkey 在进行金融活动时，减免了间接费用，让投资者获得更大的回报。

去中心化，让投资者拥有了参与金融产品设计的不机会，Linkey 在设计自有金融产品时可以更多的为投资者考虑。为此，我们正在持续设计不同风险层级的投资产品，为不同风险喜好的投资者带来丰富的选择，大体分为三大类：低风险的储蓄与支付、中等风险的保险与基金和高风险的期货与期权。

3.1.1 储蓄与支付

3.1.1.1 储蓄：闲散资金聚沙成塔

Linkey 出现之前，未有钱包或是交易所承诺数字货币投资者将币放置其中时会获得利息，投资者的数字货币资产增值都仅能通过主动交易或投资实现，而数字货币市场的巨大风险，让投资者即使参与其中的活动，也面临极大亏损的可能。如果投资者不交易，则其数字货币资产增值还是贬值只能听天由命，同时由于资产沉默在个人账户中，对外界的影响与收益也为 0，这是对数字货币资源的极大浪费。

在 Linkey，投资者存放在平台的 Linkey 代币，将由社区进行管理。在这里，社区扮演银行的角色，吸收存放于平台的闲散代币，在内部进行借贷活动，或按当前与 ETH/BTC/USDT 兑换比例进行兑换后输出到外界进行法律许可范围内的投资活动。相较普通投资者与其小额投资，社区专业的投资人与大额投资有更稳

定的盈利能力和更强的规模效应。投资收益大部分以利息的方式返还给投资者，剩余部分作为社区运营与储备资金。

全世界人们都能轻易获得 Linkey 代币，也意味着 Linkey 代币可以在任意信任与认同 Linkey 价值的地方进行投资，而去中心化的投资将可摆脱来自地缘政治的束缚，专注于在全球寻找和研究有价值的投资机会。

3.1.1.2 支付：Linkey 持续活力来源

资金的流动对任何希望自己的数字货币具有活力的人们来说都至关重要，而支付交易是让资本快速流动的核心要素之一。因此，Linkey 平台除了具有银行对平台闲散资金的筹措和融通功能外，也重点支持保证数字货币活力的结算功能。投资者可以实时与接受 Linkey 代币或 ETH 支付的商户进行刷卡交易。为了保证交易速度，Linkey 平台引入闪电网络助力高并发的交易场景。由于 Linkey 代币是去中心化货币，投资者在使用 Linkey 代币在全球任意角落进行支付时，都不会因为汇率问题产生价格混乱的情况，同时，Linkey 交易结算无需手续费，让 Linkey 代币消费无小额消费支付高昂手续费的后顾之忧。

储蓄与支付，不仅解决了数字货币闲散资金空置问题，也为 Linkey 代币提供了持续旺盛的需求。

3.1.2 保险与基金

3.1.2.1 保险：让数字货币成为保护盾

在当下数字货币持有过程中，数字货币对投资人而言，是一把用于在数字货币资本市场拼搏的双刃剑，它可以带来显著受益，也会对投资人造成极大的亏损。因为数字货币的特殊性及其市场的巨大波动，传统保险业无论从利益角度还是从监管角度，都难以为数字货币资产及其持有人提供正常的保险服务。

为了增加数字货币资产的使用价值，Linkey 平台从资本融通和风险管理的角度，设计了基于数字货币的保险业务，社区将设计包括但不限于：人身保险、财产保险、责任保险、信用保证保险等大类产品，将完全覆盖数字货币投资人复杂的保险需求。

Linkey 保险产品将全线基于区块链搭建：使用 IPFS 协议存储客户信息，使用智能合约构建全新的保险服务体系。得益于区块链技术，Linkey 的保险模型将不同于传统的模型：

1. 去中心化意味着 Linkey 保险业务不以盈利为目的，每个保险客户可以清晰的看到每个赔付资金池调整动态，直观分析相应保险产品的风险水平的升降；
2. 去中心化也让 Linkey 保险产品自由开放给全世界投资者，广阔的销售渠道意味着只要保险产品设计合理，Linkey 将拥有巨大的赔付资金池为保险客户提供强大的赔付保障；

3. 对客户而言，保险产品从今天绝对的中心化和空间的锚定化模式，转换为点对点双向互动的保险，客户无论在何时何地，只要保险合约理赔条件被触发，智能合约将自动从资金池中划转赔付金。
4. 利用 IPFS 协议，Linkey 将扩展存储和记录保险客户信息的范围，包括但不限于：事故、健康数据记录、日常数据和相关的认证功能。绝不丢失和不可篡改的客户数据将为数字货币保险业务提供身份识别、隐私和安全等可靠同时不依赖第三方监管的应用方式，最终可大大降低 Linkey 平台内的保险欺诈风险。

Linkey 保险业务的出现，让原本仅有武器功能的数字货币资产增加了如护盾一般的保护功能，投资人通过 Linkey 保险产品，在搏杀于残酷的数字货币市场时，拥有了一份产生自数字货币资产的保障。

3.1.2.2 基金：用专业为投资者增值

在数字货币市场中，由于市场对投资者没有准入制度，参与交易所的大多数投资者是受到高额利润的诱惑和示范效应而进入币市，对币市基本知识和运行规则了解甚少。在高爆发增长已过去，但风险却愈见高涨的币市，没有能力和精力去控制风险的投资者，几乎说与待宰羔羊无异。

为了给投资者提供相较储蓄有更高收益但风险较小的投资途径，Linkey 汇集社区精英基金管理者的智慧，为投资者设计专业的数字货币基金产品。全天候交易的数字货币市场和无地域限制的 Linkey 平台，为 Linkey 基金提供了巨大的交

易空间和庞大的客户群体，同时由于规模效应，Linkey 基金能够获得远远大于单个投资者的夏普比率。

Linkey 平台的基金在体量上将小于其储蓄规模，也因此可以拥有更灵活的管理方式，其对风险的忍耐也更高，可以为投资者博取更大收益而参与到高风险的交易领域中，而这一切基金活动，都将由 Linkey 社区的基金精英统筹规划，保证为投资人带来最专业的基金管理。最后，Linkey 平台的基金资金也由区块链进行托管，为投资人规避不必要的监管费用，最大化投资人的所得。

3.1.3 期货与期权：以风险控制风险

当前，由于空前规模的投机者参与，导致数字货币的价值与其对应的产品和团队没有太大的关系，甚至出现有团队因为努力做产品而其币价却一路下跌，而空气项目币价由于资本炒作节节攀升的情况。

虽然市场混乱，但优秀的项目资源永远是稀缺的。有稀缺就有选择，有选择就有成本，而有成本，就有风险。在缺乏好的数字货币衍生交易品的情况下，即使是优秀的投资者也很难做出最精准的决定，因为未来无法预测，大家都暴露在了风险之中。

期货与期权，是两个当前数字货币交易市场急需的金融衍生品，因为：

1. 通过数字货币期货交易，不同投资者之间对期货合约的公开竞价，能有效反映投资者对于该项目的预期。并且通过对标准合约的连续买卖中，投资者能不断地调整原先对于项目发展的看法，从而使得数字货币期货价

格能够动态地反映项目发展的变化。这样动态的价格发现、预期调整机制，给项目方做发展决策提供合理的依据。通过价格发现功能来促进项目发展竞争，可有效减缓数字货币波动，让币价与项目发展预期更加贴合。

2. 尽管期货在一定程度上能够稳定币市，但 Linkey 认为币市还需要完善的期权交易作为制衡，让币市更加稳定。期权的特性在于选择权，在做对方向时可以大赚，而反向则不会太亏，这与期货是不同的，因为你可以不行权。由于有大量波动性套利的期权投资者的存在，将会遏制币市波动率的高涨。

为了让当前数字货币金融市场更加稳定，币价更加合理和可预测，Linkey 也一直在设计期货与期权交易功能：

1. Linkey 通过成立自有期货市场，由社区定制数字货币期货的标准（如币种、质量、数量、价格等），制成标准合约。从而可以有效地避免当今币市的以次充好，提高交易的质量，并节约交易成本。而 Linkey 通过保证金制度，设立初始保证金、维持保证金等机制，通过增加违约成本来降低违约的可能性，对于交易方的履约有较高的保障度。
2. Linkey 将数字货币期货合约作为期权的标的物，在行权方式上采用美式期权，即买方在合约到期日及其之前任一交易日均可行使权利。Linkey 参照国际惯例，同时坚持自有风控制度，设计了实值期权合约在到期日自动申请行权、随机均匀抽取的行权配对原则、行权前的资金和持仓检查、期权双向持仓对冲选择以及期权行权后期货持仓对冲选择等规则制度。

Linkey 将基于社区研究，逐步开放符合要求的数字货币的期货与期权交易。当 Linkey 的数字货币期货与期权市场成熟以后，可为数字货币交易市场的稳定提供额外的帮助。

3.1.4 以链为基础的资产托管

传统的资产托管业务是资产托管人接受投资者委托，对相关财产进行保管，并根据资产运作特点提供相应的投资清算、会计核算、资产估值、投资监督、信息披露、对账等金融服务的业务。资产托管业务的主要步骤为签订托管合同、开立账户、估值核算、资金清算、投资监督、信息披露、对账等几步，流程比较繁琐，人工参与度很高。资产托管业务的主要风险点为法律风险、操作风险和声誉风险。

Linkey 以区块链中的联盟链为模型，实现托管合同签订线上化、依照投资监督指标运行、对托管资产进行控制及跟踪智能合约化，以及估值数据存储及更新结构化和自动化等，实现从资产发布、交易、托管、流通到监督的全流程区块链化。具体设计如下：

1. Linkey 将区块链节点类型可分为资产管理人节点、资产托管类节点、交易所和登记结算公司节点（第三方资讯提供方也归为该类节点）和监管方节点。
2. 在数据安全上，每类节点在交易发送过程中需要以接收方节点（主要是资产托管人）的公钥加密，并以发送方节点的私钥进行签名。

3. 在业务流程改造上,在资产托管业务各流程中最复杂的当属对托管产品的估值核算,估值核算中每次都可能对托管产品会计科目和科目账进行更新,因此需要考虑对每个区块中的数据记录进行更新。
4. 使用以太坊的状态树实现对会计科目和科目账的更新。
5. 在共识机制上,资产托管业务在托管方的记账为资产托管人,从业务连续性考虑,资产托管业务区块链的区块产生依然为资产托管人节点,具体哪个资产托管人节点产生区块,可根据业务现状制定选择算法和共识机制。
6. 在智能合约使用上,考虑到当前区块链技术的发展现状,以及资产托管业务区块链的实施效率,在技术平台可选择开源的以太坊区块链平台,并根据业务需要进行区块链的技术改造。使用智能合约可实现委托人、管理人、托管人之间的合同和协议、甚至交易和信息披露的线上化、自动化和智能化。

通过区块链, Linkey 大幅压缩了数字货币资产托管所需的人力和流程,为投资人的资产托管活动带来了便捷和缩减了成本。



Linkey 资产托管示意图

3.2 专业的数字货币投资服务机构

数字货币市场在投资者类型上与传统的金融市场非常相似，由大量的个人投资者和各类型的组织机构组成，Linkey 的金融交易平台的设计满足了个人投资者的需求，但对组织机构类型投资者还远远不够，因为他们资金体量更大，也需要更专业和个性化定制的服务。

为了全面覆盖数字货币市场交易主体，Linkey 为组织机构投资者提供了数字货币市场的金融服务，包括：项目咨询与承销和私募基金。

3.2.1 项目咨询与承销

区块链自诞生以来，有着自己特有的融资方式：白皮书。但参与群体的增长和空气项目的搅局，区块链项目的融资已经进入了白热化阶段，白皮书已经无法让项目方激烈的竞争中脱颖而出，一个好项目想要成功推广，付出早已不是一份白皮书那么简单。普遍的，项目方对数字货币市场不太熟悉，若自行推销需要大批资本和人员，若推销不出去，会影响项目用资计划，特别的，大部分项目方都是创业公司，并没有足够的资金储备去做这样的事情。另外，虽然当前也有很多自发的组织进行项目孵化代销业务，但是由于民间组织缺乏监管，时有代投方跑路情况发生，严重影响了项目方的信誉与后续营销活动的成果进行。

为了解决区块链项目融资乱象与困境，Linkey 以社区智慧为基础，向数字货币市场提供项目孵化与承销服务。Linkey 可为优质项目方提供完整的项目融资解决方案：

1. 技术/市场细分方向研究报告与可行性分析；
2. 专业的技术/业务审核；
3. 推广与承销：承销将提供四种常见的合作方式：包销、投标承购、代销和赞助推销；
4. 财务设计：包括财务审计、财务制度的设计，财务内部控制；
5. 项目合规问题，理清历史沿革，保证各种事件符合发行所在区域的法规规定。

基于 Linkey 的专业项目孵化服务，区块链项目方将可以专心于技术和业务创新，而无需分散精力到项目运转资金融资问题中，为区块链的发展加速。同时，Linkey 的这项服务，也不仅仅为项目方服务，Linkey 智慧金融社区对项目的甄别与筛选，也为广大的普通数字货币投资者提供了有价值的参考。

3.2.2 私募基金

在专业资产管理方面，Linkey 推出面向全体投资者的基金，这是属于公募范畴的基金产品，数字货币市场与传统金融市场相同，拥有着不同抗风险和价值的投资者，其中抗风险能力较强的高净值投资者人群，是 Linkey 金融服务的核心目标客户之一。

Linkey 智慧金融社区根据社区投票筛选出优秀的基金管理人组成的数字货币私募基金事业部，由他们设计全新的数字货币私募基金。由于私募基金目标客户的投资目标更具针对性，Linkey 私募基金团队更有可能为客户量身定做投资服务产品，组合的风险收益特性能满足客户特殊的投资要求。

与传统的私募基金要求相似，Linkey 私募基金也将有一定的准入限制与退出限制，具体介绍如下：

1. 由于受基金运作所需资金数量及投资者人数有限等约束，Linkey 私募基金产品将设计一定数量比的最低 Linkey 代币投资门槛，以资金量为指标，隔离风险承受能力较弱的普通投资者。随着 Linkey 参与人数及其专业度的上升，未来私募基金的投资门槛有可能进一步提高。
2. Linkey 私募基金产品以最低半年作为一个锁定期，锁定期内投资者不能随意撤资，如果投资者想撤资，则需要根据双方签订的合同来进行执行，保证平台资金的稳定性和流动性，一旦遇到“朝三暮四”的投资人则可以有效约束他的短视行为。

Linkey 提供的私募基金服务，相较 Linkey 平台的公募基金，可以为高净值投资者带来以下优势：

1. 私募基金经理通过封闭期限制，可以掌握着比公募基金更强基金管理的主动权，能在封闭期内对基金进行更灵活的投资管理，无需像公募基金为应对客户随时赎回的压力而留一笔钱在活期账户上以备赎回，从而提升基金整体的投资收益；
2. 较高的进入门槛，令参与的投资者面对私募基金投资也会更理性，双方的关系类似于合伙关系，能够降低私募基金的流动性风险，私募基金也能给投资者带来更多的期望收益；
3. 私募基金组织结构简单，经营机制灵活，日常管理和投资决策自由度高；

4. 私募基金一般都会进行财务杠杆操作,基金运作杠杆可以达到几倍甚至几十倍,特殊情况下,杠杆倍数还会更高。通过杠杆操作私募基金可以扩大资金规模,规避自身资金不足的约束,获取更高额利润;

至此, Linkey 金融服务已基本覆盖当前数字货币交易市场主体及他们的需求,但这仅是开端, Linkey 在未来会紧跟数字货币市场的发展,创新出更多适合数字货币市场需求的金融产品和服务,更好的服务于 Linkey 金融生态的投资者,为他们创造更多的价值。



Linkey 私募基金优势图解

3.3 数字货币智慧金融社区

智慧金融社区, 是 Linkey 的大脑与心脏, 它运作于区块链之上, 为 Linkey 金融生态输出未来的发展和所有的产品规划、设计、实现。

Linkey 智慧金融社区主要由来自全球的金融精英组成,也非常欢迎各行业的优秀人才加入。Linkey 认为, 社区是集大成之地, 应以包容万象人才的方式, 广纳贤良, 让社区智慧不仅表现在金融的深度上, 在全学科的维度上也有广纳百

川之势，也仅有如此，才能让社区在应对日新月异的数字货币市场、分析区块链与各行各业融合的项目时中立于不败之地。

Linkey 智慧金融社区根据 Linkey 金融生态业务进行分支，顶端采用主席轮值机制，分支内以扁平化结构为主导，使社区变得灵活，敏捷，富有柔性、创造性的目的，提升社区执行力、效率和减少指令流转复杂度。

3.3.1 群英汇聚（社区准入制度设计）

Linkey 数字货币智慧金融社区对人才需求非常高。社区初始化时，由项目方和引入的金融行业专家组成为最初的社区成员，后续引入的社区成员为了保证社区的质量，采用推荐候选、投票准入制度，获得社区成员推荐的候选人，将进入投票名单，由随机抽取的其他社区成员进行投票决定，超过一定比例后，将可正式加入 Linkey 智慧金融社区。

3.3.2 Linkey 代币的设计

Linkey 作为区块链金融服务机构，将开发自己的主链，以完整实现去中心化的核心属性，而这条主链，也完全为金融服务应用而设计、开发和优化。Linkey 代币名称为也是 Linkey，符号为 LKY，是 Linkey 生态的原生加密 token 货币，专为 Linkey 区块网络以及服务所打造，用以整合资源、维持智慧金融社区运转和支持 Linkey 平台分布式应用和交易。

最初 Linkey 代币以公开的 Ethereum 区块链上的 ERC-20 的 token 进行发行，当 Linkey 自有区块链基础协议开发完毕，原生 Linkey 代币 LKY 将以 1:1

的比例兑换市场上所有的 Linkey 的 ERC-20 代币，所有 ERC-20 的 LKY 的价值和权利均会随之转移至原生 token。

发行 LKY，用于实现以下目标：

1. 奖励通过算力从区块链世界中获取利益的算力贡献者，以维持 Linkey 网络功能的正常和可靠。算力贡献的范围包括：运行网络节点、合约验证和执行智能金融合约；
2. 用于构造相对稳定的 Linkey 金融生态，通过智慧金融社区制定的代币利率浮动机制，减少代币的波动，从而降低 Linkey 金融生态的信用风险，最终给投资者一个相对安全的投资港湾。除此之外，也让使用 LKY 支付于实体经济活动时，能够有一个稳定的基准价值尺度，最终让 Linkey 生态与真实经济达到共振的状态；
3. LKY 是 Linkey 生态的权益证明，它不仅可以为持有的投资者带来稳定的平台收益（储蓄上线以后是利息的方式），它也是投资者参与 Linkey 生态发展、金融产品、服务定制开发和社区成员加入与退出的投票权益，社区决策投票机制并不固定，初始以 LKY/10 票规则实行，修改投票决策由社区内部与算力贡献者投票发起，当投票额度超过社区和算力贡献者持有量的各 75% 时，触发外部投票，由社区公开的投票规则类型进行外部（非社区成员和算力贡献者）投票，最终排名第一的投票规则替换旧规则。除 Linkey 生态发展决策投票，LKY 还可以参与待上线产品的热度和否定投票；

4. 用于其他非社区成员的奖励，如贡献者：Linkey 志愿者、代码贡献者，如 Linkey 活动获胜者、参与者等。

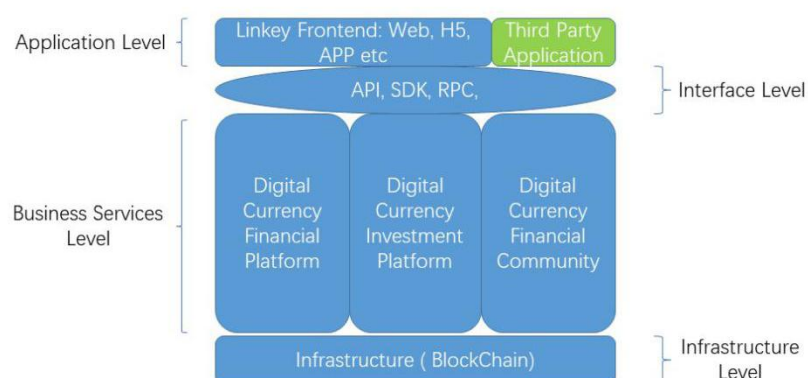
Linkey 代币 LKY 恒量发行 195000000 枚，前期流通量：5000 万枚，兑换比例：

1ETH=4000LKY，分配计划为：

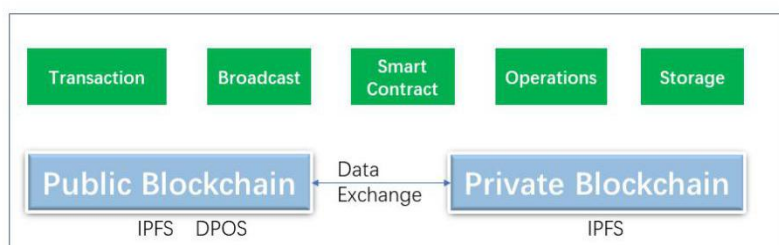
- 私募：40%
- 挖矿：20%
- 创始团队：19.5%
- 技术激励：10.5%
- 社区激励：10%
- 发行计划：除首期发行 5000 万枚外，之后每半年释放 1000 万枚，第一轮释放时间为 2018 年 6 月，分七年释放完，最后一年释放 2500 万枚。

3.4 技术架构

3.4.1 架构简介



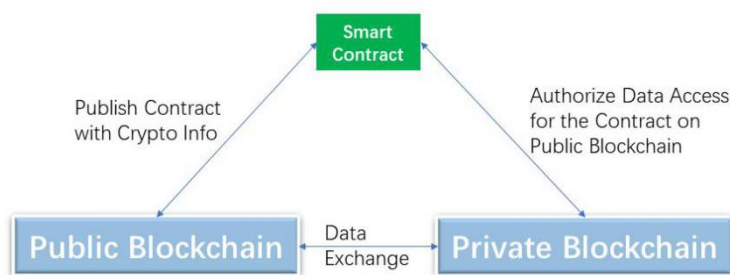
整个 Linkey 平台分为以下几层：应用层(Application Level)，接口层 (Interface Level) ,商业逻辑层(Business Service Level)和基础设施层 (Infrastructure Level)。应用层为具体应用的呈现层和第三方应用(Dapp)具体实现的地方；接口层是具体为应用层提供 Linkey 平台具体服务的接口，包括但不限于 API ,RPC ,SDK 等 ,为平台呈现和第三方平台提供更多样性的使用方式；商业逻辑层则是 Linkey 平台具体实现核心功能的部分，所有平台的所有功能均是在此实现的。而基础层(Infrastructure Level)则是由区块链完整构成。



在基础层中，区块链技术的架构由多个部分共同实现。首先，有两套区块链技术在 Linkey 中被使用，公有链(Public Blockchain)及私有链(Private Blockchain)，并分别在不同的组织和场景中使用。公链承载了 Linkey 平台的主要功能，并将其承载的数据完整的对公众开放。而私链则主要存储相应的隐私数据并由大型机构及 Linkey 所架设并支持。而公链及私链涉及到的数据存储均使用 IPFS 技术，而公链使用 DPOS 来实现共识算法保证公链的稳定性。

例如在公链中，用户可以直接进行交易(transaction)，存储(Storage)，广播(Broadcast)等操作。相关操作的数据及记录均可在公链上查看。但部分功能需要公链与私链协作进行，例如智能合约(Smart Contract)及各类操作 (Operations)。例如，在制作智能合约时，可以直接在公链上写相应的智能合约，

类似 Ethereum 中的智能合约 ,但同时也可以书写涉及相应隐私数据的智能合约 ,
例如抵押合约 , 保险合同等等。



例如智能合约的建立 ,智能发布特定的智能合约 ,其中包括公链合约及加密后的所涉及的相应隐私信息 ,并同时私链上授权私链释放信息所需要的条件及相应信息 ,当合约成功被触发后 ,公链和私链间进行数据交互并完成合约。合约的内容或相关加密信息只能被合约双方或指定第三方监管机构所查看或认证。

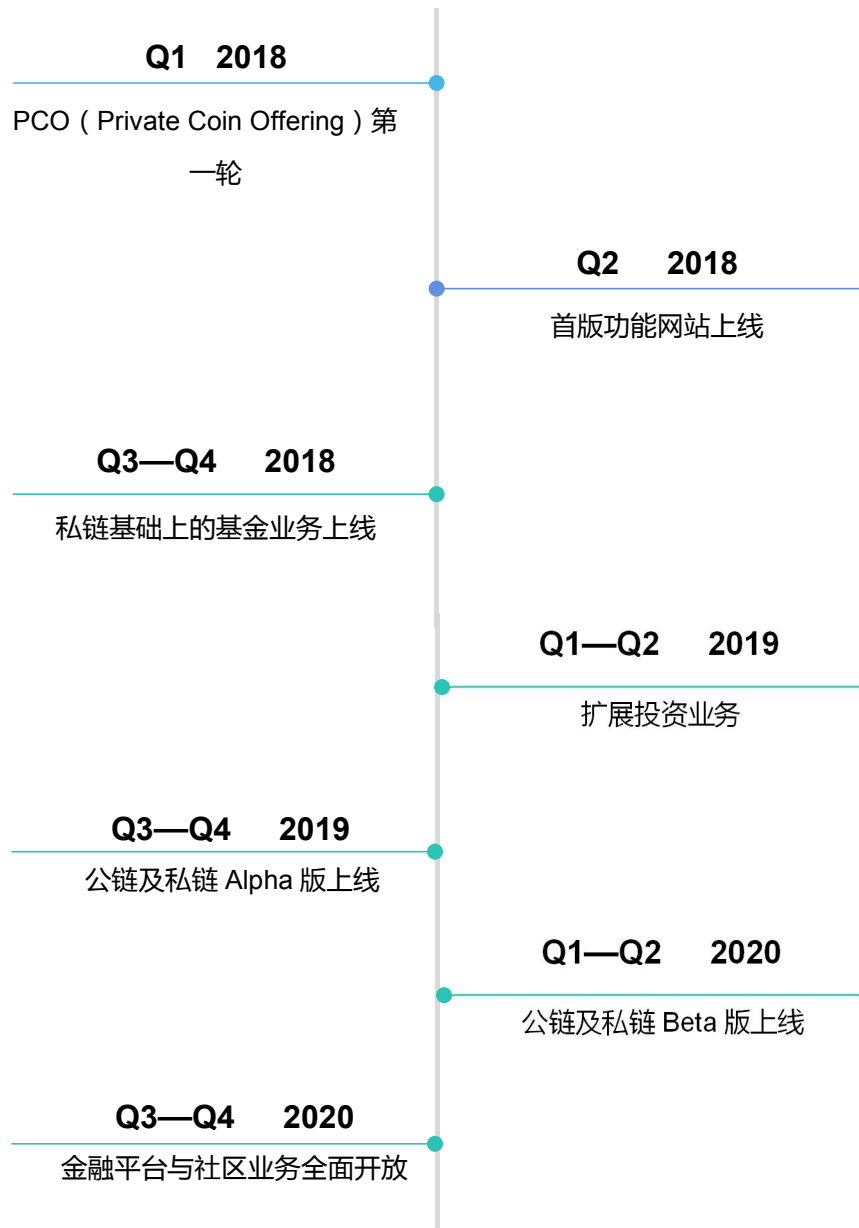
3.4.2 创新、特性与应用

根据上述公链及私链的技术设计 ,可以实现的更多金融系统中的多种设计。比如基金的创立、使用和赎回等操作。可直接基于公链及私链直接完成而无需人工操作且保留记录的情况下保证了用户隐私数据和项目的正常进行。更多的金融使用方式即可在 Linkey 平台上进行。

4.项目规划

根据资金和开发资源分配 , Linkey 发展路线图规划如下 :

ROAD MAP



5. 声明

这是一份概念性文件（「白皮书」），用来说明我们所提出的 Linkey 平台與 Linkey 代币。这份文件可能会随时受到修改或置换。然而，我们没有义务更新此份白皮书，或提供读者任何额外资讯的管道。

Linkey 代币无意构成任何司法管辖区内的证券或任何其他受管制产品。本白皮书不构成招股说明书或任何形式的要约文件，也无意构成任何司法管辖区内的证券或任何受管制产品的要约或招揽。本白皮书并未经过任何司法管辖区的监管机构审查。

*LINKEY（基金会和有限公司）没有责任保证我们的网站、路线图和白皮书的内容是准确的、完整的和最新的，同时也不对因任何缺陷、错误或未能履行内容而导致的任何直接、间接、偶发事件所导致的情况承担任何责任。

公司及项目网站、路线图和白皮书均包含有风险的、不确定的和假设性的前瞻性叙述。如果这类风险性的、不确定性的和假设或叙述出现错误，那么公司和项目的具体实现将会与这些前瞻性的假设和叙述出现偏差。除了历史事实陈述以外的所有陈述都可以被视为前瞻性陈述，包括但不限于对未来行动的计划、预计时间表、战略和管理目标的陈述；关于预期发展、业绩和服务的任何陈述；预期业务和财务结果；任何期望和或看法的成熟；项目时间表和前述任何假设的陈述。季度时间表中所描述的期望结果和项目时间表都含有风险、不确定性和一定的假设。本公司不承担任何责任或责任，可在任何时候，在其完全酌情决定或修改公

司的目标和/或战略，预计时间表，或停止其运作完全。本公司不承担任何义务，并可在需要时更新这些前瞻性陈述和预计时间表。

网站，路线图和白皮书仅供参考之用，在任何情况下，均不可被理解为以暗示或其他方式，来进行出售或招揽购买或任何商品、证券或货币。信息来源于被认为是可靠的，但不能绝对保证其可靠性。对项目未来的努力均不提供任何保证的暗示和可能。

您必须听取一切必要的专业建议，包括税务和会计处理相关事务。我们希望 Linkey 计划能够非常成功。但我们并不能保证成功，且数字资产和平台都涉及风险。您必须评估风险以及您的承受能力。