

Почему Клиентам нужны Ваши услуги?
Как лучше подать услугу?

Рассмотрим простой пример Анкеты
Клиента, который покажет финансовое
положение Клиента на настоящий момент

Клиент: Иванов Иван Иванович
 Долг: 190 000 руб

Данный пример упрощён в части расчётов
 На самом деле штрафы значительно выше

№	Наименование кредитора	Сумма долга (изначальная)	Сумма долга (остаток сейчас)	Ежемесячный платёж	Просрочки (срок в месяцах)	Штраф за просрочку в месяц	Сумма просрочек	Сумма штрафов	Сумма для выхода в график платежей	Сумма долга (всего на текущий момент)	Долг через 12 месяцев при бездействии
1	Банк «Кредит+»	150 000 ₽	80 000 ₽	9 000 ₽	3	15 %	27 000 ₽	4 050 ₽	31 050 ₽	111 050 ₽	204 200 ₽
2	Банк «Кредит Экстра»	80 000 ₽	55 000 ₽	8 000 ₽	2	15 %	16 000 ₽	2 400 ₽	18 400 ₽	73 400 ₽	165 400 ₽
3	Банк «ОВОЛАБЕАН»	30 000 ₽	25 000 ₽	5 000 ₽	1	15 %	5 000 ₽	750 ₽	5 750 ₽	30 750 ₽	94 000 ₽
4	МФО «Деньги под высокие проценты»	20 000 ₽	20 000 ₽	7 500 ₽	1	15 %	7 500 ₽	1 125 ₽	8 625 ₽	28 625 ₽	123 500 ₽
5	МФО «Непредсказуемый процент»	10 000 ₽	10 000 ₽	6 000 ₽	1	15 %	6 000 ₽	900 ₽	6 900 ₽	16 900 ₽	92 800 ₽
Клиент думает, что его долг:			190 000 ₽	Всего долг на текущий момент (на самом деле):		260 725 ₽	Долг с учётом % и штрафов в течение 12 месяцев:		679 900 ₽		
				Всего ежемесячный платёж на текущий момент:		35 500 ₽	Сумма единовременной оплаты для выхода в график платежей:		70 725 ₽		

Клиент думает, что он должен
190 000 руб

На самом деле сейчас долг Клиента
260 000 руб

Сейчас Клиент должен, чтобы войти в график платежей,
единоразово выплатить
70 000 руб

Если он не заплатит сейчас 70 000 руб, в течение 12
месяцев его долг станет
680 000 руб

Так как у Клиент нет сейчас единоразово 70 000 руб для погашения, а также нет уверенности, что просрочки не возникнут в будущем вновь, то:

Клиент думает, что он должен
190 000 руб

На самом деле, его долг равен сумме в
680 000 руб

Когда мы предлагаем услуги, в частности, банкротство (**признание временной финансовой несостоятельности**), мы должны показывать Клиенту не сумму долга, о которой Клиент думает, а сумму долга, **от которой мы его избавим с помощью наших услуг**

Мы избавим Клиента от долга на сумму
680 000 руб

Цена услуги:
Всего 180 000 руб

Закрепляем:

Мы избавим Клиента от долга на сумму
680 000 руб

Цена услуги:
Всего 180 000 руб

Выгодно заплатить
180 000 руб, вместо 680 000 руб?
Разница = 500 000 руб

100% выгодно

Настало время договориться о форме оплаты.
Что хочет Клиент? Получить рассрочку, или снизить стоимость услуг?

Способ оплаты	За 3 месяца	За 6 месяцев	За 12 месяцев
Стандартная цена	180 000 ₽	180 000 ₽	180 000 ₽
Цена	135 000 ₽	150 000 ₽	180 000 ₽
Ежемесячный платёж	45 000 ₽	25 000 ₽	15 000 ₽
Экономия	45 000 ₽	30 000 ₽	0 ₽
Закрепляющий платёж (Для активации договора)	3 000 ₽	5 000 ₽	7 500 ₽

В момент заключения договора составляем с Клиентом комфортный график платежей
Клиент может оставить сумму и до 3000 руб для закрепления условий, но сам договор и график платежей
вступит в силу при внесении минимальной оплаты.

Итог:

Иванов Иван Иванович

Долг по мнению Клиента: 190 000 руб

Будущий долг: 680 000 руб

Выбрал: 135 000 руб

Оплатил: 45 000 руб

Почему?

Потому что он не хочет платить банкам и МФО **70 000 руб**, чтобы иметь право войти в график платежей и выплатить ещё **260 000 руб**

Клиент сам не понимает, что ждём его в будущем!
Помогайте людям экономить их деньги и нервы!

Заполняйте Анкету, считайте долг Клиент,
помогайте Клиентам списывать их долги!

Получите все инструменты для работы с
Клиентами в Материалах «Отдел Продаж»

Улучшить Продажи Услуг