



FINANCIAMENTOS

Foco no aumento de produtividade, no desenvolvimento de novas estratégias comerciais e agilidade nos processos de aprovação e efetivação.

Este ano teremos grandes desafios. Um mercado com muitas atribuições, dificuldades na economia e na indústria. Não é algo novo para nós. Em nossa história já passamos por momentos semelhantes a esse, mas sempre tivemos uma estratégia para nos nortear. E desta vez não é diferente.

Nossa estratégia para 2016 é bem definida, mas não é feita apenas de frases bem escritas em um mural. O segredo de nossa estratégia, além de nossas ações estruturadas, é saber ouvir e dar a voz aos nossos clientes.

Temos a missão de desenvolver novas estratégias comerciais focada nas necessidades dos clientes e com isso alavancar a realização de negócios.

Queremos cada vez mais especializar o vendedor para que ele saiba usar com maestria a ferramenta do financiamento.

BEM-VINDO AO FINANCIAMENTO FAMI EM PARCERIA COM O SANTANDER!!



FINANCIAMENTOS



PAGAR Á VISTA OU PARCELAR?

Em meio a dólar, inflação e Selic subindo e o país com a economia recessiva, é importante ter reserva financeira após pagar todos os tributos e demais despesas acumuladas do final de ano. Não podemos usar todos os nossos recursos e ficamos sem nada porque sempre há despesas inesperadas.

Á VISTA

- Descapitalização;
- Desconto não compensa o investimento;
- Impossibilidade de aproveitar outras oportunidades.

PARCELAR

- Pagar a parcela com a receita do equipamento;
- Flexibilidade de prazos e carências;
- Possibilidade de outros investimentos.

CONSULTE NOSSA EQUIPE COMERCIAL PARA SABER AS CONDIÇÕES ESPECIAIS QUE A FAMI E O SANTANDER PREPARARAM PARA VOCÊ!