

**FDA เผยแพร่บทความ FSMA Inflation Adjusted Cut Offs เพื่อให้ผู้ที่เกี่ยวข้อง
สามารถจำแนกประเภทธุรกิจที่อยู่ภายใต้ FSMA ได้อย่างถูกต้อง**

กฎระเบียบหลายฉบับภายใต้กฎหมายความปลอดภัยอาหารที่ทันสมัย (Food Safety Modernization Act หรือ FSMA) นั้น มีข้อกำหนด (Provision) ที่มูลค่ายอดขายของธุรกิจต้องปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อและเฉลี่ย ๓ ปีย้อนหลัง ซึ่ง FDA ได้จัดเตรียมข้อมูลมูลค่าดังกล่าวโดยยึดหลักมาจากดัชนีราคาสำหรับผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (Price Deflators for Gross Domestic Product (GDP)) ทั้งนี้ ดัชนีราคาผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP Deflator) ไม่ใช่ตัวเลขที่มีค่าคงที่ (Static Number) และเปลี่ยนทุกเดือน ทางหน่วยงานจึงตั้งใจที่จะปรับข้อมูลมูลค่าในปลายเดือนมีนาคมของทุกปี และล่าสุดเมื่อวันที่ ๕ พฤษภาคม ๒๕๖๐ ทางหน่วยงานได้เผยแพร่บทความ “FSMA Inflation Adjusted Cut Offs” แสดงถึงข้อมูลมูลค่ายอดขายที่ได้รับ การปรับเปลี่ยนตามอัตราเงินเฟ้อและเฉลี่ย ๓ ปีล่าสุด ที่ใช้ในการพิจารณาแยกประเภทกลุ่มธุรกิจตามที่ กฎระเบียบภายใต้ FSMA ได้กำหนดไว้ โดยมูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสูงสุดที่ใช้ในการกำหนดกลุ่มธุรกิจที่อยู่ภายใต้ กฎระเบียบที่จะมีผลบังคับใช้ในปี ๒๕๖๐ มีรายละเอียดปรากฏดังตารางต่อไปนี้

๑. กฎระเบียบการควบคุมเชิงป้องกันสำหรับอาหารมนุษย์

สถานประกอบการที่มีคุณสมบัติครบถ้วน (Qualified Facility): คำจำกัดความที่ ๑: ธุรกิจขนาดเล็กมาก (Very Small Business) – สถานประกอบการที่มียอดขายเฉลี่ยต่อปีในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการ บังคับใช้ (Applicable) ในการขายอาหารมนุษย์บวกกับมูลค่าตลาดของอาหารมนุษย์ที่ผลิต แปรรูป บรรจุ หรือเก็บ รักษาโดยที่ไม่ได้ขายน้อยกว่า ๑ ล้านเหรียญสหรัฐ (ปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ)

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ใน การ Cut offs ของ ปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปี สำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๑,๐๐๐,๐๐๐	๑,๐๑๘,๓๙๘	๑,๐๓๔,๘๓๓	๑,๐๕๓,๒๙๐	๑,๐๖๔,๓๔๐	๑,๐๗๘,๒๔๒	๑,๐๖๕,๒๙๑

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

สถานประกอบการที่มีคุณสมบัติครบถ้วน: คำจำกัดความที่ ๒: มูลค่าทางการเงินต่อปีเฉลี่ย (Average Annual Monetary Value) ของอาหารที่ขายทั้งหมดในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้นั้น มีมูลค่าต่ำกว่า ๕๐๐,๐๐๐ เหรียญสหรัฐ ซึ่งเป็นมูลค่าที่ปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ และยอดขายแก่ผู้ซื้อสุดท้ายที่เข้าขาย (Qualified End-User) ในช่วงระยะเวลาดังกล่าวมีมูลค่ามากกว่ามูลค่าทางการเงินเฉลี่ยต่อปีของอาหารที่ขายโดย สถานประกอบการดังกล่าวแก่ผู้ซื้อรายอื่น

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ใน การ Cut offs ของ ปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปี สำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๕๐๐,๐๐๐	๕๐๙,๑๙๙	๕๑๗,๔๑๗	๕๒๖,๖๔๕	๕๓๒,๑๗๐	๕๓๙,๑๒๑	๕๓๒,๖๔๕

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

๒. กฎระเบียบการควบคุมเชิงป้องกันสำหรับอาหารสัตว์

สถานประกอบที่มีคุณสมบัติครบถ้วน: คำจำกัดความที่ ๑: ธุรกิจขนาดเล็กมาก – สถานประกอบการที่มียอดขายเฉลี่ยต่อปีในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้สำหรับยอดขายอาหารสัตว์บวกกับมูลค่าตลาดของอาหารสัตว์ แปรรูป บรรจุ หรือเก็บรักษาโดยไม่ได้ขายน้อยกว่า ๒.๕ ล้านเหรียญสหรัฐ

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๒,๕๐๐,๐๐๐	๒,๕๔๕,๙๙๕	๒,๕๘๗,๐๘๔	๒,๖๓๓,๒๒๔	๒,๖๖๐,๘๕๐	๒,๖๙๕,๖๐๖	๒,๖๖๓,๒๒๗

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

สถานประกอบการที่มีคุณสมบัติครบถ้วน: คำจำกัดความที่ ๒: มูลค่าทางการเงินต่อปีเฉลี่ย (Average Annual Monetary Value) ของอาหารที่ขายทั้งหมดในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้น้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ เหรียญสหรัฐ ซึ่งปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ และยอดขายแก่ผู้ใช้สุดท้ายที่มีคุณสมบัติครบถ้วนระหว่างช่วงเวลาดังกล่าวมีมูลค่ามากกว่ามูลค่าทางการเงินต่อปีเฉลี่ยของอาหารที่ขายโดยสถานประกอบการดังกล่าวแก่ผู้ซื้อรายอื่นทั้งหมด

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๕๐๐,๐๐๐	๕๐๙,๑๙๙	๕๑๗,๔๑๗	๕๒๖,๖๔๕	๕๓๒,๑๗๐	๕๓๙,๑๒๑	๕๓๖,๖๔๕

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

๓. กฎระเบียบด้านความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์จากการเกษตร

ผู้ที่เข้าข่ายได้รับการยกเว้น (Qualified Exemption): ฟาร์มจะเข้าข่ายได้รับการยกเว้น หากมูลค่าทางการเงินเฉลี่ยต่อปีของอาหารที่ขายทั้งหมดในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้มีมูลค่าน้อยกว่า ๕๐๐,๐๐๐ เหรียญสหรัฐฯ ซึ่งปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ และยอดขายแก่ผู้ซื้อสุดท้ายที่เข้าข่ายในช่วงระยะเวลาดังกล่าวเกินกว่ามูลค่าทางการเงินเฉลี่ยต่อปีของอาหารที่ฟาร์มนั้นๆ ขายแก่ผู้ซื้ออื่น

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๕๐๐,๐๐๐	๕๐๙,๑๙๙	๕๑๗,๔๑๗	๕๒๖,๖๔๕	๕๓๒,๑๗๐	๕๓๙,๑๒๑	๕๓๖,๖๔๕

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

ฟาร์มที่ไม่อยู่ภายใต้กฎระเบียบ (Not Covered Farm): ฟาร์มหรือสถานประกอบการฟาร์มแบบผสม (Farm Mixed-Type Facility) ที่มีมูลค่าทางการเงินเฉลี่ยต่อปีจากการขายผลิตผลทางการเกษตรในช่วงระยะเวลาก่อนหน้า ๓ ปีน้อยกว่า ๒๕,๐๐๐ เหรียญสหรัฐ (ไครยีนก่อน มีสิทธิได้รับการพิจารณาก่อน หรือ Rolling Basis)

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๒๕,๐๐๐	๒๕,๔๖๐	๒๕,๘๗๑	๒๖,๓๓๒	๒๖,๖๐๘	๒๖,๙๕๖	๒๖,๖๓๒

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

๔. กฎระเบียบโปรแกรมการตรวจทวนสอบผู้จัดหาสินค้าในต่างประเทศ

ผู้นำเข้าขนาดเล็กมาก (Very Small Importer): คำจำกัดความที่ ๑ สำหรับอาหารมนุษย์: ผู้นำเข้า (รวมไปถึงสาขาย่อยและธุรกิจในเครือ (Subsidiary and Affiliate)) ที่มียอดขายเฉลี่ยต่อปีน้อยกว่า ๑ ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ) ในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้จากยอดขายอาหารมนุษย์รวมกับมูลค่าในตลาดสหรัฐของอาหารมนุษย์ที่นำเข้า ผลิต แปรรูป บรรจุ หรือเก็บรักษาโดยไม่ได้ขาย

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๑,๐๐๐,๐๐๐	๑,๐๑๘,๓๙๘	๑,๐๓๔,๘๓๓	๑,๐๕๓,๒๙๐	๑,๐๖๔,๓๔๐	๑,๐๗๘,๒๔๒	๑,๐๖๕,๒๙๑

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

ผู้นำเข้าขนาดเล็กมาก (Very Small Importer): คำจำกัดความที่ ๒ สำหรับอาหารสัตว์ - ผู้นำเข้า (รวมไปถึงสาขาย่อยและธุรกิจในเครือ (Subsidiary and Affiliate)) ที่มียอดขายเฉลี่ยต่อปีน้อยกว่า ๒.๕ ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ) ในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้จากยอดขายอาหารสัตว์รวมกับมูลค่าในตลาดสหรัฐของอาหารสัตว์ที่นำเข้า ผลิต แปรรูป บรรจุ หรือเก็บรักษาโดยไม่ได้ขาย

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปีสำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๒,๕๐๐,๐๐๐	๒,๕๔๕,๙๙๕	๒,๕๘๗,๐๘๔	๒,๖๓๓,๒๒๔	๒,๖๖๐,๘๕๐	๒,๖๙๕,๖๐๖	๒,๖๖๓,๒๒๗

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

๕. กฎระเบียบว่าด้วยสุขอนามัยการขนส่งอาหารมนุษย์และสัตว์

ธุรกิจที่ไม่อยู่ภายใต้กฎระเบียบ (Non-Covered Business): ผู้ส่งสินค้า (Shipper) ผู้ลำเลียงสินค้า (Loader) ผู้ขนส่งสินค้าที่ส่วนร่วมในการดำเนินการขนส่ง (Carrier Engaged in Transportation Operation) ที่มีรายได้เฉลี่ยต่อปีต่ำกว่า ๕๐๐,๐๐๐ เหรียญสหรัฐ ซึ่งปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อและคำนวณจาก Rolling Basis ในระหว่าง ๓ ปี ก่อนหน้าปีปฏิทินที่มีการบังคับใช้

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปี สำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๕๐๐,๐๐๐	๕๐๙,๑๙๙	๕๑๗,๔๑๗	๕๒๖,๖๔๕	๕๓๒,๑๗๐	๕๓๙,๑๒๑	๕๓๒,๖๔๕

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

๖. กฎระเบียบกลยุทธ์การลดโอกาสเพื่อปกป้องอาหารจากการจงใจปลอมปนโดยเจตนา

ธุรกิจขนาดเล็กมาก (Very Small Business): ธุรกิจ (รวมไปถึงสาขาย่อยและธุรกิจในเครือ (Subsidiary and Affiliate)) ที่มียอดขายเฉลี่ยต่อปีน้อยกว่า ๑๐,๐๐๐,๐๐๐ เหรียญสหรัฐ ซึ่งปรับเปลี่ยนตามเงินเฟ้อ ในช่วงระยะเวลา ๓ ปีก่อนหน้าปีปฏิทิน จากอาหารมนุษย์บวกกับมูลค่าตลาดของอาหารมนุษย์ที่ผลิต แปรรูป บรรจุ หรือ เก็บรักษาโดยไม่ต้องขาย

มูลค่าตั้งต้นที่ใช้ในการ Cut offs ของปี ๒๕๕๔	มูลค่าในปี ๒๕๕๕	มูลค่าในปี ๒๕๕๖	มูลค่าในปี ๒๕๕๗	มูลค่าในปี ๒๕๕๘	มูลค่าในปี ๒๕๕๙	มูลค่าเฉลี่ย ๓ ปี สำหรับปี ๒๕๕๗ - ๒๕๕๙
๑๐,๐๐๐,๐๐๐	๑๐,๑๘๓,๙๘๐	๑๐,๓๔๘,๓๓๕	๑๐,๕๓๒,๘๙๕	๑๐,๖๔๓,๓๙๙	๑๐,๗๘๒,๔๒๔	๑๐,๖๕๒,๙๐๖

* หน่วยเงินเป็นเหรียญสหรัฐ

ที่มา:

FDA: FSMA Inflation Adjusted Cut Offs (May 5, 2017)

ฝ่ายการเกษตรประจำสถานกงสุลใหญ่ ณ นครลอสแอนเจลิส
พฤษภาคม ๒๕๖๐