

# JHONSON EXECUTIVE MBA

TRASFORMA TE STESSO TRASFORMA IL TUO BUSINESS



# UN LEADER MONDIALE NELLA FORMAZIONE EXECUTIVE

# Testimonianze a livello mondiale

Robert Jhonson è stata costantemente classificato tra i migliori formatori a livello globale ed è sicuramente il più accreditato. La valutazione della soddisfazione dei partecipanti e clienti aziendali si basa sulla qualità, rilevanza e portata globale dei programmi, e presenta criteri importanti come:

- acquisizione di nuove competenze
- raggiungimento degli obiettivi
- ottimo rapporto qualità-prezzo

## Accreditamenti

Robert Jhonson è dei pochi formatori al mondo, che ha ricevuto il prestigioso Titolo d'onore dall'associazione mondiale dei formatori (wwatp). WWATP è un punto di riferimento globale garante della qualità della formazione erogata ed è una garanzia di coerenza ed eccellenza.



# JHONSON Executive MBA La differenza che fa la differenza



#### **DOCENZA**

Docenza di livello mondiale e una vasta esperienza nel mondo degli affari.



Ottima consulenza pratica che ti permette di concretizzare meglio gli insegnamenti impartiti.



### **UN VIAGGIO DI 12 MESI**

Rinforzo continuo su tre livelli: organizzazione, interpersonale e intrapersonale. Un affiancamento che dura per un anno.



### FORMATI FLESSIBILI

Il programma è disponibile in 2 diversi formati e in tre sedi, per consentirti di selezionare il formato che meglio si adatta ai tuoi impegni personali e professionali.



## **IMPARARE FACENDO**

Apprendimento tra pari, affiancati da un training e consulenza di livello mondiale.



## **FOCUS IMPRENDITORIALE**

Circa il 35% dei partecipanti al programma EMBA avvia nuove start-up o nuove iniziative imprenditoriali durante o dopo il programma.



## **LEADERSHIP**

Una forte attenzione alla leadership che ti consente di valutare e trasformare il tuo stile di leadership, motivare e Condurre i tuoi team.



## CONTATTO TRA MODULI

Supporto di coaching – contatto continuo – rinforzo continuo – piattaforma condivisa tra i partecipanti – integrare l'apprendimento giorno per giorno.



## UN APPROCCIO INTEGRATO

Migliorare se stessi; migliorare l'organizzazione; migliorare le interazioni interpersonali.



### PARTECIPANTI ECCEZIONALI

Diversi background professionali dei nostri partecipanti significa che impari altrettanto dai tuoi compagni di classe come dal corpo docente.



## RETE

La sinergia tra i partecipanti, gli permette di scambiare e condividere le migliori pratiche e gli offre illimitate opportunità di business.



## QUALITA' CERTIFICATA

Robert Jhonson è uno dei pochi formatori al mondo, che ha ricevuto il prestigioso Titolo d'onore dall'associazione mondiale dei formatori (wwatp).

## JHONSON EXECUTIVE MBA

L'unico modo per distinguersi è accrescere il proprio valore sia come persona sia come organizzazione. L'EMBA è un progetto di consulenza e formazione aziendale ideato e guidato da Robert Jhonson, frutto di oltre 20 anni di esperienza in aziende pubbliche e private con e senza fini di lucro nei cinque continenti. L'EMBA è orientato verso i problemi e le opportunità concrete. Con un giusto equilibrio tra teoria e pratica, si basa soprattutto sulla realtà aziendale di ciascun partecipante. Insieme a Jhonson i partecipanti saranno guidati verso la distinzione.

L'EMBA è rivolto a imprenditori e dirigenti che coprono ruoli di responsabilità, e che desiderano dare una nuova vita alla propria azienda sviluppando una visione strategica e forti capacità di leadership. Il programma è disponibile in 2 diversi formati: esteso ed intensivo e in tre località: Trento, Verona e Milano. Ciò ti consente di continuare a lavorare e applicare direttamente tutto ciò che hai appreso nella tua azienda o in un nuovo progetto imprenditoriale.

L'apprendimento offerto da questo master non è soltanto una nuova fonte di vantaggio competitivo o una via per uscire dalla spirale della stagnazione: esso favorisce anche un approccio al lavoro di straordinaria efficacia in cui i singoli mettono in gioco tutta la propria creatività per far crescere l'impresa. Una scelta tra due format e tre sedi.



**DUE FORMAT** Intensivo e Esteso



TRE SEDI
Milano – Trento - Verona

# REINVENTARE L'IMPRESA una risposta alle sfide di oggi e domani

L'EMBA è molto più di una cassetta degli attrezzi. È un'esperienza unica che trasformerà la tua carriera e il modo in cui ti approcci al mondo degli affari. I metodi di apprendimento, gli scambi e gli incontri tra partecipanti, docenti ed esperti ti permetteranno di scoprire e applicare le ultime teorie e tecniche di gestione, sviluppare una visione globale all'interno della tua organizzazione e svolgere un ruolo chiave nel processo decisionale strategico e nel cambiamento dei processi di gestione della tua azienda:

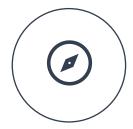
L'EMBA non si limita a offrire la possibilità d'acquisire una solida conoscenza di base, ma mette a fuoco i problemi dell'organizzazione alle soglie del terzo millennio: la complessità del mondo attuale e i fattori da considerare per orientarsi nel cambiamento, le conseguenze della globalizzazione dei mercati, l'innovazione tecnologica, la rivoluzione 4.0, l'etica degli affari, la creatività, il lavoro di gruppo, la produzione e il controllo, la pianificazione e la gestione delle risorse e le strategie competitive.



**SVILUPPARE**e implementare
modelli di leadership
innovativi



ADATTARE
le tue abilità in un
ambiente economico
in rapida evoluzione



GUIDARE
il successo aziendale
identificando i fattori
di crescita critici



SVILUPPARE soluzioni innovative e implementarle efficacemente nella tua organizzazione



## **EXECUTIVE MBA INTENSIVO**

Executive MBA intensivo è articolato in tre moduli, ciascun modulo dura un weekend per un totale di tre weekend complessivi.

### PRIMO MODULO: LEADERSHIP E PIANIFICAZIONE STRATEGICA E CONTROLLO

Pianificare un business, determinare la sua ragione di esistere passa necessariamente dalla personalità e dalla leadership di coloro che lo plasmano. In questo modulo imparerete:

- Gestire il cambiamento
- Lavorare per obiettivi
- Maggiore potere decisionale
- Gestire i rapporti
- Le leggi della prosperità
- New balance: salute
- Pianificare un business
- Il controllo
- Public speaking

## SECONDO MODULO: COMUNICAZIONE, NEGOZIAZIONE E GESTIONE DEI CONFLITTI.

Convincere della propria causa, fare vincere il proprio business, richiede necessariamente l'aiuto degli altri: clienti, fornitori, collaboratori, colleghi, partners, ... questo è quanto s'imparerà in questo modulo, che ruota intorno ai seguenti punti:

- Organizzazione
- Risorse aziendali
- Comunicare per ottenere
- Motivazione
- Lavorare in gruppo
- Gestione dello stress
- Negoziazione
- Confidence
- Public speaking

## TERZO MODULO: MARKETING, ROBOTICS E CLOUD.

Si dà spesso importanza a vendere, la verità è che è più importante saper comprare che saper vendere: Quali sono gli strumenti per vendersi al meglio? Quali opportunità offre la quarta rivoluzione industriale? Come riuscire ad abbattere i costi fissi e trasformarle in variabili? Le competenze che acquiserete in questo modulo sono:

- Marketing
- Prodotto, servizio, azienda
- Le regole della Customer satisfaction
- Robotica
- Business senza costi o quasi
- Applicazioni Cloud per l'automazione dei processi aziendali
- Eccellenza



## **EXECUTIVE MBA ESTESO**

Executive MBA esteso è articolato in sei moduli, ciascun modulo dura una giornata dalle 14 alle 20 per un totale di sei giornate complessive.

## PRIMO MODULO: LEADERSHIP

Le aziende non sono che la proiezione del pensiero e del modo di essere delle persone che le compongono, diventa quindi basilare la loro preparazione personale prima che professionale. In questo modulo imparerete:

- Gestire il cambiamento
- Lavorare per obiettivi
- Maggiore potere decisionale
- Gestire i rapporti
- Le leggi della prosperità
- New balance: salute
- Public speaking

## SECONDO MODULO: PIANIFICAZIONE STRATEGICA, ORGANIZZAZIONE E CONTROLLO.

Questo modulo è interamente dedicato alla pianificazione a 360° dell'organizzazione per permetterle di entrare in gioco. La straordinarietà di un'organizzazione inizia col definire il suo credo, il suo sogno e le azioni da attuare per realizzarlo. Questo modulo ruota attorno a 5 punti fondamentali

- Credo aziendale
- Pianificazione strategica
- Organizzazione
- Risorse aziendali
- Public speaking

## TERZO MODULO: LEADERSHIP, MOTIVAZIONE E COMUNICAZIONE.

La gente non vuole essere gestita, vuole essere guidata. Questo modulo è basilare per tutti coloro che desiderano migliorare le proprie capacità di interagire con sottoposti e colleghi. in questo modulo s'impara a valorizzare, condividere le proprie competenze e le proprie caratteristiche distintive attorno a 4 punti fondamentali.

- Comunicare per ottenere
- Motivazione
- Lavorare in gruppo
- Public speaking

## QUARTO MODULO: STRESS, NEGOZIAZIONE E GESTIONE DEI CONFLITTI.

La produttività richiede energia, sforzo mirato, efficienza ed efficacia. Quando sei stressato, la produttività cala, ma non si tratta solo della produttività che cala, così fa anche la salute fisica e mentale. Lo stress cronico distrugge individui e gruppi tutti i giorni, ed i costi sono elevatissimi. Questo modulo ruota attorno a 5 punti chiave:

- Gestione dello stress
- Negoziazione
- Efficienza e lucidità
- Confidence
- Public speaking

## QUINTO MODULO: MARKETING STRATEGICO.

Si dà spesso importanza a vendere, la verità è che è più importante saper comprare che saper vendere. Se sei riuscito nei primi moduli ad affinare ed organizzare le risorse migliori, in questa tappa imparerai a metterli sul mercato in maniera oculata. Cinque sono le parole chiavi:

- Marketing
- Prodotto, servizio, azienda
- Le regole della Customer satisfaction
- Eccellenza
- Public speaking

## SESTO MODULO: ROBOTICS E CLOUD L'AZIENDA DI DOMANI

Quante volte si sente dire che i tempi corrono, la verità è che non sono i tempi a correre, ma le esigenze mutevoli creati dall'uomo stesso. Queste sfide sono diverse e non nascono dalla situazione odierna. In molti casi contrastanti e incompatibili con le regole sin qui accettate e "vincenti". Attraversiamo una fase di profonda transizione, le nuove realtà impongono il ribaltamento di politiche che hanno funzionato per tutto il XX secolo e, soprattutto, un cambiamento di mentalità, sia nelle organizzazioni sia nelle persone. In questo modulo s'impara ciò che riserva il futuro, 4 sono le Parole chiavi:

- Robotica
- Business senza costi o quasi
- Applicazioni Cloud per l'automazione dei processi aziendali
- Public speaking



## APPROCCIO DIDATICO

L'obiettivo del nostro approccio di apprendimento innovativo e pratico consiste nel trovare il giusto equilibrio tra teoria e pratica. Combiniamo:



CASI DI STUDIO, WORKSHOP E GIOCHI DI RUOLO INTERATTIVI per simulare situazioni lavorative reali e sviluppare forti capacità analitiche e decisionali.



## TESTIMONIANZE DEI DIRIGENTI SENIOR E ESPERTI DELL'INDUSTRIA

non solo fornire preziose informazioni ma anche consentire di colmare il divario tra teoria e pratica.

#### APPRENDIMENTO DIGITALE

L'apprendimento continua a distanza attraverso il contatto continuo con Robert Jhonson e le risorse online. Ciò consente di esplorare o completare alcuni aspetti del programma in modo più approfondito.



## SVILUPPO PERSONALE E PROFESSIONALE

Attraverso il nostro programma di sviluppo personale e professionale, miriamo a fornirti le capacità, la motivazione e la fiducia necessarie per portare la tua carriera e la tua azienda ad un livello superiore.

## UNA FORMAZIONE CERTIFICANTE

Al termine del Master verrà rilasciato un attestato di frequenza riconosciuto dalla WWATP. Coloro che desiderano la traduzione giurata in lingua Italiana e l'asseverazione del titolo presso un tribunale italiano avranno una spesa aggiuntiva (circa 900€).



## Il Master è indirizzato a:

Dirigenti ed imprenditori esperti che vogliono accelerare, reinventare o trasformare la propria carriera ed il proprio business.

La quota di partecipazione che comprende il materiale didattico e il tutoraggio fino a dicembre 2019 è: 2700€ per il percorso Esteso 2900€ per il percorso Intensivo

PERCORSO	SEDI	DATE
Esteso	Milano	15 novembre 2018 - 04 dicembre 2018 - 15 gennaio 2019 - 21 febbraio 2019 - 14 marzo 2019 - 04 aprile 2019 - Tutoraggio fino a dicembre 2019
Esteso	Trento	25 settembre 2018 - 16 ottobre 2018 - 06 novembre 2018 - 27 novembre 2018 15 gennaio 2019 - 19 febbraio 2019- Tutoraggio fino a dicembre 2019
Esteso	Verona	14 novembre 2018 - 05 dicembre 2018 - 16 gennaio 2019 - 20 febbraio 2019 - 03 aprile 2019 - Tutoraggio fino a dicembre 2019
Intensivo	Verona	23/24 novembre 2018 - 18/19 gennaio 2019 - 15/16 marzo 2019 Tutoraggio fino a dicembre 2019