

GAGNER de l'ARGENT avec LEBONCOIN

5 ASTUCES pour vous AIDER



Les sites de ventes d'occasion en ligne peuvent être un très bon moyen de gagner de l'argent pour arrondir ses fins de mois et Leboncoin reste une référence en la matière.

Voici 5 conseils de base à appliquer si l'on souhaite gagner un peu ou beaucoup d'argent sur des sites d'annonces en ligne comme Leboncoin.

ASTUCES N°1

Gagner de l'argent en respectant quelques règles de bases

Que ce soit sur des sites comme Leboncoin ou priceminister, il faut respecter quelques règles de bases pour que vos articles ou votre service en vente soit le plus visible et vendeur possible.

Les détails de ces règles ne seront pas détaillées dans cet article mais voici les principes à respecter :

- ***Mettre un titre accrocheur et vendeur***
- ***Utiliser une ou plusieurs photo et bien éclairées***
- ***Faire des liens entre vos articles***
- ***Se baser sur les offres existantes pour fixer le prix le plus juste***
- ***Etre réactif en cas de questions***

ASTUCE N°2

Gagner de l'argent sur leboncoin en étant patient.

C'est le principe de l'achat / revente et qui peut être assez simple : il suffit de trouver la bonne affaire, l'acheter, le ramener à votre domicile et re-publier pour un prix plus élevé.

Plus le nouveau prix sera élevé plus le profit sera meilleur.

La clé ici, c'est la patience ... Cela peut prendre un jour, 2 semaines ou 2 mois, mais qu'importe du moment que vous vendez !!!

Par exemple, vous pouvez acheter des climatiseurs pour presque rien durant l'hiver, et si vous êtes capable de les stocker dans votre garage ou un abri, vous devriez être en mesure de tripler ou quadrupler votre mise pendant une vague de chaleur en été ... Ce n'est qu'un exemple mais pourquoi pas ?

La distribution de climatiseurs en été est fortement réduite et l'urgence liée à la chaleur apporte une plus grande demande. Donc, si vous êtes prévoyant avec un peu d'espace de stockage à la maison, ce mode de business peut se montrer très rentable lors de pics de demande.

La même chose prévaut pour d'autres produits. Un produit vaut le prix que quelqu'un est prêt à payer pour cela. De manière générale si quelque chose ne se vend pas dans les premières semaines, il vaut mieux faire une proposition à un prix un peu inférieur. Cela dépendra beaucoup des articles que vous proposez ... mais croyez moi TOUT SE VEND sur ces SITES !!!

Pour exemple, ma compagne qui n'est pas une experte en vente sur le NET arrive à vendre pour 800€ de moyenne chaque année en revendant des objets, des jouets, habits, vaisselles et autres babioles qui sont stocké en grenier ou cave deuis des années TOUT SE VEND vous n'avez pas idée .. c'est dingue !!!

ASTUCE N°3

Gagner de l'argent en livrant des produits

La livraison de produits peut être un service avantageux pour différentes raisons :

A/ La livraison de produits est parfois pas simple pour les gens. Prenez par exemple les appareils électroménager, beaucoup de personnes ne sont pas assez fortes pour déplacer de tels appareils.

D'autres ne disposent pas d'un camion ou une remorque pour le transport de l'appareil et il serait donc moins cher de payer quelqu'un pour le livrer que de louer un camion ou une remorque.

La même chose vaut pour les meubles. Il est pas financièrement intéressant pour quelqu'un de posséder un camion pour déplacer des objets importants.

Ainsi si vous avez les moyens de transporter ces objets volumineux et lourds, cela peut être un précieux service pour lequel les gens sont prêts à payer.

B/ Le temps est une variable très précieuse pour certaines personnes. Avoir un produit livré pour 40 € ce n'est rien pour la personne qui gagne bien sa vie par son travail. Ce n'est pas parce que vous ne voulez pas payer un certain prix pour la livraison d'un produit, que d'autres ne seraient pas intéressés de le faire.

Rappelez-vous, la livraison est non seulement un moyen de faire un peu d'argent supplémentaire, il est aussi un moyen d'aider à vendre votre produit plus rapidement en y ajoutant plus de valeur que votre concurrent.

ASTUCE N°4

Gagner de l'argent avec la restauration d'objets

Lorsque vous restaurez un produit en état de marche, ou plus proche de son état d'origine, vous ajoutez de la valeur à l'élément. Plus vous ajoutez de valeur à un élément, plus d'argent que vous ferez.

Réparation d'un appareil électrique cassé, une voiture, un vélo, meubles cassés, restaurer un ordinateur ou un téléviseur ou de vieux objets de déco, les possibilités sont infinies selon vos compétences.

Prenez une zone de la région que vous habitez, et trouvez des produits que les gens sont prêt à jeter ou vendre pour pas cher. Ensuite effectuez la remise en état et revendez le sur Leboncoin.

ASTUCE N°5

Gagner de l'argent en proposant des SERVICES

Nous avons vu qu'il était possible de proposer des services de livraison sur Leboncoin, alors pourquoi ne pas proposer d'élargir l'offre en proposant d'autres types de service ?

Si vous êtes fort en bricolage, vous pouvez proposer de faire des petites réparation à domicile, du jardinage ou de la peinture.

Si vous êtes plus intellectuels ou fort en langues étrangères cela pourra être des cours à domicile.

Les possibilités de services sont variés et il vaut mieux utiliser ses compétences principales pour cela afin d'éviter de se faire une mauvaise réputation.

FONCEZ C'est GRATUIT de GAGNER avec ce MOYEN FACILE et si vous souhaitez mettre plus de chance de votre coté pour attirer plus de VISITEURS sur vos ANNONCES je vous CONSEILLE ceci :

Comment obtenir de nouveaux prospects grâce à [Leboncoin](#)

- Collecter - Promouvoir - Vendre -

DÉCOUVRIR

Amicalement FRANCISCO