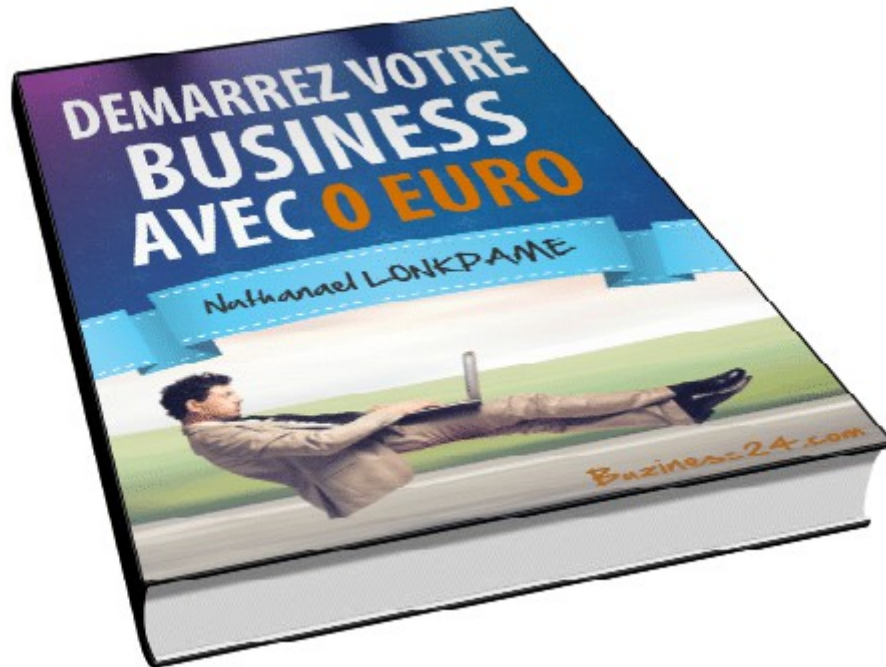


GAGNER FACILEMENT de l'ARGENT

avec ZERO EURO en POCHE



Il existe des méthodes très efficaces et légales qui permettent de gagner de l'argent. Les merveilles d'Internet ne se limitent plus désormais aux échanges. C'est devenu un excellent canal pour faire des affaires et gagner de l'argent. Devenir riche sur Internet nécessite certaines connaissances primordiales. Grâce à cet article, vous allez découvrir comment y arriver, et quelles sont les astuces pour faire de l'argent facilement ou pour arrondir ses fins de mois avec l'affiliation sur Internet.

L'affiliation : tour d'horizon ?

Le mot affiliation peut avoir plusieurs approches. En droit, c'est une expression commune souvent employée dans le droit de la sécurité sociale et qui signifie « immatriculation ». Toutefois, ce terme peut aussi signifier un acte d'accord ou d'adhésion à partir duquel ceux qui sont socialement assurés obtiennent leurs régimes obligatoires de sécurité sociale.

Sur Internet, le mot affiliation est une technique de marketing/distribution principalement à l'actif des sites marchands ayant pour vocation de faire du

commerce à partir de réseaux de sites partenaires affiliés dans le but de faire la promotion de leurs produits ou services.

En fonction des accords établis entre ces derniers (sites et partenaires), les affiliés reçoivent des paiements à partir des commissions sur des opérations de vente et autres.

C'est le cas par exemple d'Amazon qui compte plus de 500 000 affiliations en ce qui concerne les sites de commerce.

Comment gagner de l'argent avec l'affiliation ?

Il est donc possible de faire de l'argent facilement avec l'affiliation. Mais gardez à l'esprit, qu'il ne s'agit pas d'une méthode miraculeuse qui fera de vous le prochain Zuckerberg en une nuit. Il est par contre possible de générer des revenus stables et durables en appliquant les bonnes méthodes.

Comment ça marche l'affiliation ?

L'affiliation est un type de stratégie marketing qui demande un partenariat. Vous devez garder à l'esprit que, lorsque vous rejoignez un programme d'affiliation et que vous choisissez les produits sur lesquels vous allez axer vos opérations, tous les vendeurs vous fourniront d'abord un code d'affiliation qui va vous permettre de générer du trafic vers leurs sites.

En règle générale, les programmeurs d'affiliation donnent des liens que vous allez simplement copier sur votre site pour lier et activer le trafic de votre site vers le leur. Lorsqu'un internaute a besoin d'un produit et qu'il se rend sur votre site, il clique sur ce lien qui le redirige vers le site du produit. Une fois qu'il réalise son opération ou se procure le service concerné, vous recevez une commission.

Grâce à ces liens, vous pourrez suivre toutes les opérations sur les produits qui sont proposés. Les vendeurs de ces produits peuvent également suivre vos performances à partir des logiciels d'affiliation qu'ils utilisent ou à partir de votre ID d'affiliation.

L'avantage est que vous n'aurez pas à vendre des produits pour gagner de l'argent. Vous devrez juste les promouvoir convenablement. Avec les commissions, vous pouvez gagner des sous et ainsi gagner de l'argent facile.

Les différents moyens de mode de paiement en affiliation !!!

- **Les paiements au clic** : ce programme de paiement est relatif au nombre de visiteurs que vous redirigez sur un site marchand à partir du vôtre. À ce niveau, peu importe si le client achète ou pas, vous allez empocher vos sous.
- **Le paiement par opération effectuée** : avec ce programme, vous recevrez un pourcentage sur l'opération effectuée par l'utilisateur qui visite le site marchand en partant du vôtre.
- **Le paiement par prospect** : avec ce programme, vous êtes payés si le client renseigne ses coordonnées sur le site à partir d'un formulaire de visite ou de contact.
- **Le pay-per-view** : avec ce programme l'on paie pour les affichages et il s'agit ici d'affichage de page de vente et non de page bannière. Toutefois, ce programme d'affiliation est peu connu.
-

S'il est possible de rentabiliser ses efforts en utilisant quelques astuces de marketing sur Internet, mettre en place une affiliation sur Internet nécessite cependant plusieurs étapes que vous devez absolument connaître.

L'affiliation est un concept qui présente de nombreux avantages aussi bien pour les affiliés que pour les vendeurs. Le vendeur laisse presque tout le travail de marketing et de promotion à la charge des affiliés qui se chargent de promouvoir le produit.

En tant que vendeur, comment planifier l'affiliation ?

Si en tant que créateur ou vendeur d'un produit, vous avez envie de laisser d'autres personnes faire la promotion de vos produits à partir d'un partenariat d'affiliation, alors vous devriez commencer par penser à la manière dont vous allez vous y prendre. Surtout, n'oubliez pas de faire des sondages en ligne.

Il y a des critères à suivre pour obtenir des affiliés tout en optimisant votre revenu.

Premièrement, fixez avec soin vos prix : dans ce milieu, plus celui-ci est élevé, mieux c'est. D'accord on gagne certes, mais attention à ne pas faire

fuir la clientèle en fixant vos prix. Généralement, votre affilié cherchera à faire la promotion des produits plus chers, afin d'augmenter les commissions sur chaque vente. Donc, essayez le plus souvent d'offrir des produits chers, parce que cela motive plus l'affilié. Mais veillez à ne pas en faire trop.

Deuxièmement, élevez le pourcentage de la commission : certains de vos concurrents sont prêts à offrir des sommes plus élevées afin d'attirer l'attention des affiliés. Faites de même en gardant à l'esprit votre marge bénéficiaire.

En tant qu'affilié, comment s'y prendre ?

À présent en tant qu'affilié, vous devez savoir comment vous y prendre pour faire la promotion d'un article afin que le vendeur puisse le vendre sur Internet. Si vous arrivez à faire vendre un produit cher au vendeur, votre commission sera plus élevée.

Mais, en tant qu'affilié, il existe des critères à prendre en compte pour trouver le bon produit en attente de promotion. Il faut donc :

1/ Savoir argumenter : c'est la base même de tout le système, car, c'est à vous qu'il revient de promouvoir le produit. Si vous n'avez pas le bon argument, personne ne sera intéressé par le produit même si ce dernier est d'excellente qualité.

Il faut donc connaître le produit ou service que l'on souhaite promouvoir

2/ S'assurer que l'information cherchée par le client est disponible : c'est le deuxième point essentiel. Vous ne souhaitez pas perdre de l'argent à cause d'une information que vous aurez oublié de mettre sur un produit. Ce serait une erreur de débutant.

Mettez-vous à la place de l'acheteur. Déterminez les points clés de votre promotion.

Qui, quoi, quand, comment et à combien, sont des questions auxquelles vous devez apporter des réponses dans votre promotion.

3/ Consulter les indicateurs : vous devez régulièrement prendre des informations sur les produits afin de savoir lequel se vend le plus.

Cela vous permet de savoir sur quel produit vous devez concentrer vos efforts.

Il ne sert à rien de promouvoir un produit pour lequel la demande est faible.

Comment trouver des produits à promouvoir ?

Si vous désirez promouvoir des produits, vous devriez connaître les possibilités qui vous sont offertes. Et il faut pour trouver de bons produits réaliser une bonne analyse du marché et être à l'affût de la moindre opportunité. Deux méthodes s'offrent à vous.

En 1, il faut vous inscrire sur une ou des plateformes d'affiliation.

La meilleure façon de trouver des produits à promouvoir, c'est de vous inscrire sur quelques sites d'affiliation.

Sur ces sites, vous trouverez des produits classés par catégorie, par pourcentage de commission, par prix, par date d'ajout ou par nombre de ventes.

C'est sans doute l'une des meilleures façons de trouver le plus rapidement possible des catalogues riches en produits à promouvoir.

En 2, il faut vérifier si le vendeur propose des liens d'affiliation : c'est la deuxième possibilité pour trouver des produits à promouvoir.

Dans ce cas, plus besoin d'aller visiter des sites d'affiliation, dès que vous tombez sur un vendeur qui propose le système, le tour est joué.

Vous pourrez directement contacter le vendeur et devenir un affilié.

Réussir dans les programmes d'affiliation sur Internet

Le marketing de réseau est un secteur d'activité qui demande un savoir-faire spécifique. Il peut faire gagner un peu d'argent ou beaucoup en fonction de votre expertise.

Pour réussir dans les programmes d'affiliation, il faut respecter quelques règles. Il s'agit de : clairement expliquer pourquoi votre programme d'affiliation est important, être outillé pour donner suite aux demandes des affiliés, fournir des supports publicitaires, relancer les inscrits qui n'ont pas de programme d'affiliation, animer votre réseau d'affiliations.

En tant qu'affilié, il faudra connaître le produit à promouvoir, réaliser une promotion orientée vers la clientèle visée et avoir de bonnes aptitudes de réseautage.

En définitive, un réseau d'affiliations sur Internet est un moyen efficace à partir duquel beaucoup de personnes se font de l'argent en ligne.

Toutefois, il faudra rester vigilant pour choisir le bon produit auprès du bon vendeur.

Une fois que c'est fait et que la promotion est convenablement faite, vous gagnerez littéralement de l'argent en vous tournant les pouces ou presque.

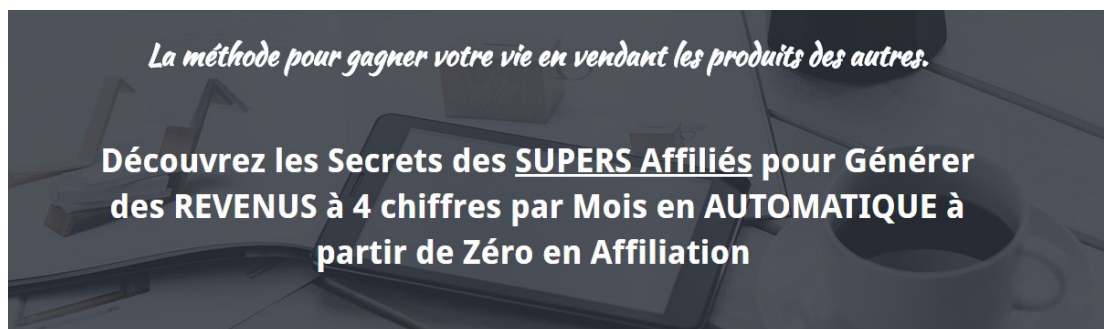
COMMENT DEMARRER FACILE ?

Quand on débute sans rien y connaître en affiliation on ne sait jamais par où commencer et où proposer ses produits à vendre.

Si je devais vous conseiller là de suite je vous dirai de commencer par trouver une plate forme affiliation et vous y inscrire, ensuite visitez et trouver un produit qui pourrait se vendre, puis d'utiliser FACEBOOK pour proposer vos produits en postant régulièrement pour voir ce qui va se passer ... Parfois on vend facile ... et parfois RIEN voire RIEN du TOUT !!!

Peut être que votre produit n'intéresse personne, mais peut être que ce sont vos posts facebook qui n'attisent pas assez la curiosité ou tout simplement vous ciblez mal et personne sur facebook ne voient vos PUBS !!!

Si je peux vous conseiller ce système qui a fait ses preuves même si onn est débutant ... il vous suffira de suivre le PLAN à la lettre pour faire vos premières ventes !!!



DÉCOUVRIR

Voici ce que vous allez trouver sur ce [GUIDE AFFILIATION](#)

**Module 1 : Super Affiliation :
Dénichez Des Niches Ultra-
Rentables**

Son objectif : Vous aider à dénicher des niches ultra rentables, et à peaufiner votre stratégie.

**Module 2 : Affiliation
Automatisée : Créez une Machine
à Vendre En Affiliation**

Son objectif : Vous guider, pas à pas, à créer une machine qui, pendant que vous dormez, travaille et propose des produits à travers le monde.

**Module 2 : Affiliation
Automatisée : Créez une Machine
à Vendre En Affiliation**

Son objectif : Vous guider, pas à pas, à créer une machine qui, pendant que vous dormez, travaille et propose des produits à travers le monde.

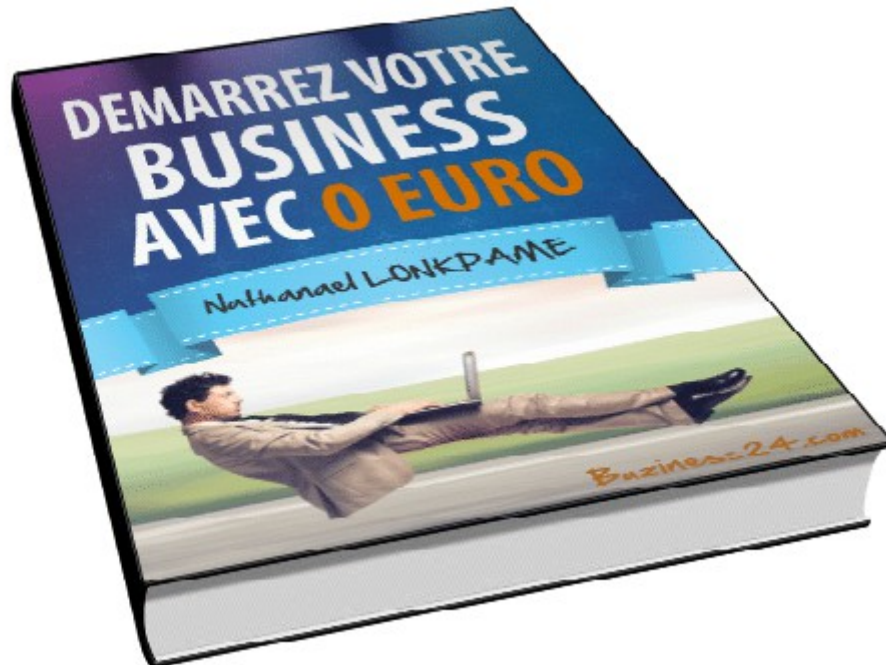
**Module 3 : Trafic Explosif : Attirez
le Maximum de visiteur Sur
internet**

Son objectif : Vous aider à attirer un trafic ultra ciblé, prêt à vous verser des commissions en achetant les produits que vous recommandez. Ce module est divisé en trois parties. Chaque partie est conçue pour vous aider à exploser le trafic sur vos pages web.

Et bien d'autres BONUS tout aussi important qui vous aideront à développer votre BUSINESS !!!

VISITEZ LA PAGE et DECOUVREZ

COMMENT DEMARRER avec ZERO EURO en POCHE



DÉCOUVRIR

Amicalement FRANCISCO