

Gründere i vekst

Smart City Innovation Cluster og Norwegian Tunnel Safety Cluster går sammen og lanserer vekstprogrammet «Gründere i vekst». Dette programmet har som målsetting å hjelpe gründerbedrifter til raskere vekst.

Følgende aktører/roller vil være involvert i prosjektet:

- En **vekstbedrift** («scale-up») – som består av minst 3 ansatte
- En **vertsbedrift** (krevende kunde) – som forplikter seg til 3-4 møter med vekstbedriften
- En **erfaren mentor** (seriegründer og/eller leder med internasjonal erfaring) – som forplikter seg til 3-4 møter med vekstbedriften.
- Et **prosessteam** som sørger for å koble de tre førstnevnte aktørene sammen.

Vekstbedrift og vertsbedrift

Vi er på jakt etter totalt seks vekstbedrifter, tre fra hver klynge. Hver enkelt vekstbedrift vil bli koblet mot en krevende kunde, som forplikter seg til 3-4 møter med 3 timers varighet med vekstbedriften. Det er en underliggende forventning om at denne koblingen av vekstbedrift og vertsbedrift/krevende kunde kan medføre kommersielt salg i prosjektperioden eller i fremtiden, men det er ingen forpliktelse om at dette skal resultere i en slik kontrakt.

Mentor og fellessamlinger

Vekstbedriften får også tilbud om en mentor som vil være en erfaren gründer/seriegründer eller leder med internasjonal erfaring. Mentoren forplikter seg også til 3-4 møter i prosjektperioden. I tillegg vil det bli arrangert fire halvdagssamlinger hvor sentrale tema for vekstselskapene drøftes. På disse samlingene adresseres ulike aktuelle tema. Disse vil i all hovedsak være:

Saml.	Tidspunkt	Tema	Sted
1.	4/2-2019 kl. 17 – 20	Kick-off: Vi blir kjent	Loftet/Innolaben i Oransjeriet Avaldsnesgata 95 Stavanger
2.	19/3-2019 kl. 9 – 12	Juridiske problemstillinger (PwC) og selskapsutvikling	Arkivenes Hus Richard Johnsens gate 12 Stavanger
3.	25/4-2019 kl. 9 – 12	Privat og offentlig kapital	Arkivenes Hus Richard Johnsens gate 12 Stavanger
4.	5/6-2019 kl. 9-11	Avslutningsmøte	Arkivenes Hus Richard Johnsens gate 12 Stavanger

Hva koster det å delta?

Deltakelse i programmet vil være gratis for de vekstbedriftene som blir valgt ut i søknadsprosessen, men det forventes at vekstbedriften stiller med 1 – 2 nøkkelpersoner på alle fellessamlinger og i møter med mentor og vertsbedrift/krevende kunde.

Programmet bygger på følgende modell:

Vekstbedrift			
Erfaren mentor	4 nettverks-samlinger	Adgang til mulig marked	Realistiske tilbakemeldinger

Mentorer

- Mulighet til å arbeide med engasjerte personer i dynamiske omgivelser
- Mulighet til å utvikle mer varige forbindelser med vekstbedriften
- Bidrar til andres utvikling ved å dele egne erfaringer

Vertsbedrift		
Bygger opp lokal leverandør	Får tilgang til kompetent og dynamisk leverandør	Samfunnsansvar

Alle innkomne søknader vil bli evaluert av prosjektteamet, som består av prosesslederne Atle Riskedal og Tor Hellestøl og klyngeledelsen i de to klyngene. Prosjektteamet står fritt til å velge de vekstbedriftene vi mener passer best inn i programmet, og evalueringen vil basere seg på følgende hovedkriterier:

1. Bedriften må være deltaker/medlem i en av klyngene.
2. Bedriften har god faglig kompetanse i organisasjonen/styret som gir forutsetninger for vekst.
3. Bedriften har klare ambisjoner om vekst og lønnsomhet, nasjonalt og helst også internasjonalt.

Hvordan søke om opptak i programmet?

Er du interessert i å bli med i dette programmet retter du en henvendelse til Atle Riskedal på e-post atle@blueleap.no. Du får da tilsendt søknadsskjemaet som må fylles ut og returneres til Atle på e-post.

Søknadsfristen er **28. november 2018.**

Eventuelle spørsmål om programmet kan også sendes til Atle Riskedal på e-post.