

Ihren zukünftigen Arbeitgeber gehört zu den erfolgreichen Startups, die die kritische Einführungsphase mit Bravour überstanden hat. Dank der Digitalisierung und effizienten Prozessoptimierung sowie kontinuierliche Zunahme der Auftragslage suchen wir für die Region Zug einen

## Immobilienvermarkter (m/w)

100% Pensum

### Das erwartet Sie:

Sie übernehmen pro Tag ca. 40 Leads und wickeln die komplette Verkaufsabwicklung ab. Sie holen die Bedürfnisse der Auftraggeber via Telefon ab, erstellen ein Angebot und übergeben den Auftrag an den Aussendienst. Zur Qualitätssicherung führen Sie die Nachbearbeitung des Erstgesprächs und Kundenmanagement im CRM durch. Nebenbei sind Sie aktiv an den Weiterentwicklungen des «Sales-Prozesses» beteiligt.

### Das bringen Sie mit:

Sie verfügen über eine abgeschlossene als Eidg. Dipl. Immobilienvermarkter oder mehrjährige Berufserfahrung in der Vermittlung von Immobilien. Sie sind eine Verkaufs- und Beraterpersönlichkeit, die aktiv auf fremde Menschen zugeht und auf Antrieb ein gutes Vertrauens- und Beziehungsverhältnis aufbaut.

### Ihre Benefits:

Sehr gute geographische Lage, top motiviertes Team, sehr gute Entwicklungs- und Karriereöglichkeiten innerhalb der Unternehmung, flexible Arbeitsmodelle optional mit Homeoffice.

Werden Sie einen Teil der Erfolgsstory unserer Mandantin und profitieren Sie von Ihrer zukünftigen Anstellung! Herr Franc Vinzens nimmt Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail entgegen [fv@workforce.ch](mailto:fv@workforce.ch) oder bei Fragen erreichen Sie uns unter **Tel. 041 269 80 02**.

