

**Siamo Manager Temporanei per
aiutare il Capo Azienda
commercialmente e
finanziariamente**



Lavoriamo su questi obiettivi del Capo Azienda

1. Espansione internazionale dell'azienda e partnership commerciali.
2. Accelerazione commerciale di start-up e relativo finanziamento.
3. Attività di acquisizione, fusione o vendita dell'azienda o di un suo ramo.
4. Miglioramento della performance individuale e di un team aziendale.

Le nostre competenze

- Siamo Manager Internazionali con un'esperienza di oltre 30 anni e specializzati nello sviluppare business di qualsiasi dimensione espandendoli anche geograficamente, usando il giusto strumento finanziario. Consolidate capacità operative sia con modelli B2B che B2C.
- Abbiamo gestito in prima persona acquisizioni, fusioni e cessioni di aziende seguendo ogni aspetto, dalla due-diligence al trasferimento di quote, assieme a banche d'affari come Goldman Sachs, Lazard e Bank of America.

Cosa possiamo fare per un'espansione internazionale?

- Realizzare partnership nelle geografie target con Istituzioni locali, Associazioni Commerciali, Analisti del settore, Agenti locali, etc.
- Disegnare piani di marketing digitale nelle geografie target e legati alla sezione contenuti del sito web aziendale.
- Costruire un processo di CRM basato sulle diverse fasi di sviluppo commerciale nelle geografie target.
- Realizzare piani di acquisizione clienti definendo e implementando gli specifici contratti commerciali.

Cosa possiamo fare per una start-up?

- Definire il posizionamento competitivo e le implicazioni sul prezzo di vendita, piani commerciali e competenze del team.
- Disegnare i contratti commerciali e pianificare il primo contatto, una demo ed i meeting commerciali con potenziali clienti.
- Negoziare contratti con i fornitori gestendo al meglio il cash-flow aziendale.
- Impostare un piano strategico aziendale a 3-5 anni con tutte le implicazioni su Cash-Flow, Conto Economico e Stato Patrimoniale.
- Disegnare e realizzare una presentazione per la ricerca di nuovi finanziatori (Banche, VC, Fondi di Private Equity) e/o richiesta di finanziamento soci alla compagine esistente.
- Gestire le relazioni con gli investitori: metriche commerciali, budget operativo, cash flow, sviluppo del Team.

Cosa possiamo fare in ottica di acquisizione o vendita?

- Analizzare lo sviluppo commerciale dell'azienda o di un suo ramo a 3-5 anni.
- Fare una valutazione del business usando un nostro metodo proprietario di analisi.
- Seguire l'intero processo dalla due-diligence fino al trasferimento delle quote di capitale.
- Integrare un'azienda neo-acquisita.

Come miglioriamo la performance individuale e di team?

- Utilizziamo un approccio “Trading & Coaching” partendo dagli obiettivi commerciali dei singoli e dell’intero team nell’anno in corso.
- Uniamo gli individui ai numeri focalizzandoci su: 1) comportamenti, 2) rating di soddisfazione degli utilizzatori e dei buyer, rating ambientali e sociali, 3) metriche di conversione, 4) risultati finanziari.
- Disegniamo un processo di “autovalutazione” della prestazione individuale.
- Inseriamo nuove competenze aziendali e creiamo piani di successione per le posizioni managerali chiave.

Alcuni casi aziendali selezionati dal nostro portafoglio

Fondazione Ansaldo del gruppo Leonardo

Selezione ed avviamento di diverse start-up

High-Tech

fondazione R&I
ricerca e imprenditorialità

Start-up Initiative di Intesa-San Paolo

Selezione di diverse start-up nel settore Agri-Food



Wonderflow B.V.

Avviamento con Business Angels e successivo ingresso di un VC



ProNutri

Avviamento ed accelerazione commerciale



Chef Express

Miglioramento performance team Retail Aeroporti



Sirap Gema S.p.A.

Integrazione di un'azienda neo- acquisita in Spagna



Foodsccovery

Avviamento e successivo ridisegno del modello di business



Cosa possiamo fare per la sua azienda?

1. Lavorare come **Manager Temporanei** sulla internazionalizzazione dell'azienda, l'accelerazione commerciale di un progetto di start-up, un progetto di vendita od acquisizione.
2. **Allenare alcuni membri o l'intero team** Export dell'azienda o di un progetto di start-up **con l'obiettivo di miglioramento della performance economico-finanziaria.**

www.startify.pro



International Trade & Development

Startify