



EKSPORTA KONTAKTU ATLASE & APSTRĀDE

- Potenciālo klientu atlase un kontaktpersonu piemeklēšana tālākām e-marketinga aktivitātēm;
- Jūsu kontaktu datubāzes apstrāde, lai izprastu potenciālā klienta ieinteresētību;
- B2B Tikšanās organizēšana ar potenciāliem klientiem eksporta tirgos;



PRODUKTA IDEJAS TIRGUS PRIEKŠIZPĒTE

- Jauna produkta vai idejas tirgus gatavības priekšizpēte, tirgū esošo produktu analīze;
- Tirgus potenciāla analīze, industrijas pētījumi, fokuss grupas un ekspertu intervijas;
- Konkurentu analīze;



ATBALSTS STARPTAUTISKU IZSTĀŽU LAIKĀ

- Pirms izstāžu mārketinga – individuāli klientu uzaicinājumi, LinkedIn un Facebook marketinga;
- Izstāžu dalības atbalsts – cilvēkresursu stendos, kontaktu apstrādes metodoloģija un darbinieku apmācības, tulki;
- Pēc izstāžu kontaktu apstrāde;



VIZUĀLĀ IDENTITĀTE

- Reprezentatīvo materiālu, prezentāciju un video sagatavošana;
- Uzņēmuma informācijas profila sagatavošana;
- Web un e-komercijas attīstība.

GATEWAY & PARTNERS

Laura Valtere

Eksporta attīstības vadītāja

+371 29 477 270

laura.valtere@gatewaypartners.net

www.gatewaypartners.net

