

Руководитель проектов(менеджер по продажам)

Условия

- Официальное трудоустройство
- Достойная ЗП
- Интересные и полезные знакомства
- Возможность самовыражения, реализация личных проектов
- Карьерный рост
- Удобный график
- Оклад - 10 000 рублей при выполнении плана. Это 2-3 встречи в месяц с положительным результатом.
- Оплата ГСМ личного транспорта, если Вы совершаете поездки по работе.
- Оплата сотовой связи, если осуществляете звонки клиентам в другие города, отпуск в удобное для вас время (до 2-х раз в год)
- Корпоративное обучение, необязательно проводить полный рабочий день, во вторник и четверг с 16:00 до 18:00 мы проводим обучение
- Для иногородних кандидатов, возможна компенсация оплаты жилья!

Требования

- Амбициозность
- Самостоятельность, ответственность, инициативность
- Коммуникативные и организаторские навыки,
- Жизненный опыт, достаточный для общения с первыми руководителями компаний и организаций, государственными и муниципальными чиновниками
- Грамотная речь
- Способность к логическому и аналитическому мышлению
- Умение находить нестандартные решения
- Смелость, чувство юмора

Обязанности

- Продать полосу для себя! Это не шутки! Деньги от продажи первой полосы - это бонус который мы Вам дарим. Не верите – приходите и проверьте!
- организация и ведение встреч с клиентами, согласование размещения
- Поиск потенциальных клиентов
- Составление коммерческих предложений, ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах издательского дома
- Выяснение потребностей клиентов, согласование материалов с клиентами
- Контроль выполнения технических заданий журналистами и дизайнерами

Контакты

Отправьте резюме и сопроводительное письмо по адресу:
director-ural@yandex.ru

**НАЛИЧИЕ ФОТО И РАЗВЕРНУТОГО РЕЗЮМЕ ОБЯЗАТЕЛЬНО!
РЕЗЮМЕ БЕЗ ФОТО НЕ РАССМАТРИВАЮТСЯ!**