

MAKERSBA.COM

MI CLIENTE

¿ADÓNDE ESTÁ TU DOLOR?



cuénteme



HECHOS

INFORMACIÓN ACTUAL DE TU CLIENTE

MOLESTIAS

PROBLEMA QUE TU CLIENTE
TIENE Y QUE VOS RESOLVÉS

COMPORTAMIENTO

COMPORTAMIENTO QUE TIENE
TU CLIENTE AHORA
QUE NO TIENE SOLUCIÓN

OBJETIVOS

OBJETIVOS QUE TU CLIENTE
QUIERE LOGRAR CON
ESE COMPORTAMIENTO

cuénteme



HECHOS

MOLESTIAS

COMPORTAMIENTO

OBJETIVOS

diagnóstico



**VERBO
ACCIONABLE**



**OBJETO
DE LA ACCIÓN**



**CONTEXTO
CLARIFICADOR**

ej: administrar + finanzas personales + desde casa



recetas



**VERBO
ACCIONABLE**



**OBJETO
DE LA ACCIÓN**



**CONTEXTO
CLARIFICADOR**



PASOS

1- IMPRIMÍ EL ARCHIVO.

**2- EN CADA CUADRANTE DE LA PÁGINA CUÉNTEME
ESCRIBÍ CON EL MAYOR DETALLE LA INFO QUE TE PIDE.**

**3- EN LA PÁGINA DIAGNÓSTICO, REEMPLAZÁ CON LA FÓRMULA
LA ACCIÓN QUE EL CLIENTE QUIERE QUE SUCEDA Y NO ESTÁ
SIENDO RESUELTA.**

**4- EN LA PÁGINA RECETAS NOMBRÁ AL MENOS 3 ACCIONES QUE
PODÉS HACER PARA SOLUCIONAR EL DOLOR DE TU CLIENTE**